

Новации и практики

ТЕМА НОМЕРА

5 ОТВЕТОВ НА ВОПРОСЫ О РЕНТГЕНАХ

10

**Правила
жизни от Ирины
Макеевой**

54

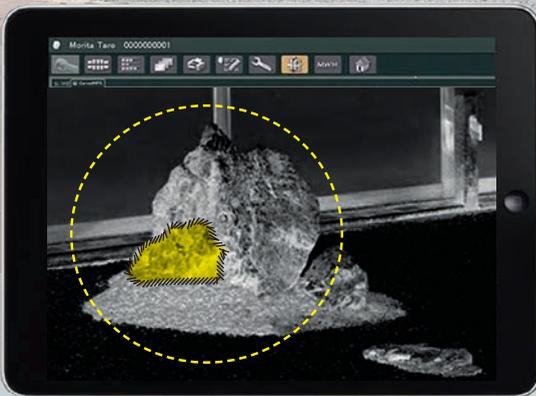
**Дезинфекция:
на войне
как на войне**

64

**Синтез
успешных решений
Zhermack**



Увидеть всё и сразу...



**СПЕЦИАЛЬНЫЕ
ОСЕННИЕ ЦЕНЫ**

Veraview IC-5 € 13 500

3D ACCUITOMO 170 € 185 650

Veraviewepocs 3D € 72 250



Veraview IC-5

Эргономичный высокоскоростной цифровой панорамный рентгеноаппарат с автоматическим контролем экспозиции. Адаптирован для размещения в жилых домах



3D ACCUITOMO 170

Совершенное воплощение трехмерного цифрового стоматологического томографа с превосходным качеством изображения и высочайшей достоверностью при минимальной лучевой нагрузке



Veraviewepocs 3D (CP)

Трехмерный цифровой стоматологический томограф, обеспечивающий высокое качество панорамного, цефалометрического и томографического исследования



Возможна покупка томографов по системе Trade in (зачет старых или неисправных панорамных рентгеноаппаратов)

ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ ДИСТРИБЬЮТОР



тел. +7 (495) 434-7347, 8-800-505-78-24
www.unident.ru / xray@unident.net



Гарантия 3 года
Сделано в Японии



УВАЖАЕМЫЕ КОЛЛЕГИ, ДОРОГИЕ ДРУЗЬЯ!

Почти четверть века наша компания представляет мировые стоматологические технологии на рынке России. Мы хотим, чтобы всем российским врачам были доступны современное оборудование и инструменты, лучшие расходные материалы и прогрессивные методики лечения. Конечно, решить такую масштабную задачу без поддержки друзей и партнеров просто невозможно.

Поэтому с первого дня работы компании UNIDENT мы начали создавать дилерскую сеть. Сегодня более 80 региональных партнеров представляют наши товары во всех уголках страны, а также в Казахстане, Беларуси, на Украине. Многие из них сотрудничают с компанией UNIDENT с момента ее основания. Без преуве-

личения скажу, что наша дилерская сеть — это настоящий круг друзей, в котором общая работа позволяет осуществить самые смелые планы.

Вместе мы участвуем во всех профессиональных выставках в регионах, проводим всевозможные образовательные мероприятия, которые знакомят врачей и зубных техников с прогрессивными стоматологическими технологиями. Постоянное обучение менеджеров и сервисных инженеров, техническая и информационная поддержка помогают дилерам выстраивать эффективную систему продаж и обслуживания клиентов.

Мы совершаем совместные поездки на заводы и фабрики зарубежных поставщиков. На производстве наши партнеры глубоко изучают продукцию, обмениваются опытом с иностранными коллегами, дают разработчикам обратную связь.

Постоянное тесное общение с партнерами помогает нам выявить насущные потребности и проблемы отечественной стоматологии и расставить нужные приоритеты в своей работе. Действуя сообща, мы внедряем самые инновационные стоматологические разработки по всей стране и выводим российскую стоматологию на мировой уровень.

Уверена, что этот журнал будет полезен и нашим коллегам, и партнерам. Здесь вы найдете актуальную информацию об инструментах и материалах последнего поколения, новых стоматологических методиках, практические советы и рекомендации для успешной деятельности.

АННЕТА АКОПЯН,
руководитель дилерского отдела
UNIDENT

ПРОФЕССИОНАЛЫ

10 «НИЧЕГО ИНТЕРЕСНЕЕ СТОМАТОЛОГИИ НЕ ПРЕДСТАВЛЯЮ»

Интервью с Ириной Макеевой, профессором, завкафедрой терапевтической стоматологии Первого МГМУ имени И. М. Сеченова

ХРОНИКА

14 16 ОТТЕНКОВ БЕЛОГО

В Москве прошла II Всероссийская студенческая олимпиада по определению цвета и отбеливанию зубов

18 ЛУЧШИЕ В ПРОФЕССИИ

Итоги первого этапа состязания UNIDENT open среди ортодонтонтов

20 СТОМАТОЛОГИ ВСЕХ СТРАН, ОБУЧАЙТЕСЬ!

Открытие университетской многопрофильной клиники и совместного учебно-практического центра «Юнидент — РУДН»

БИЗНЕС

22 ДОБИРАЯСЬ ДО ГЛУБИН

Как оснастить стоматологическую клинику рентгенологическим оборудованием

ИНСТРУМЕНТЫ

28 МАШИНЫ ЧИСТОТЫ

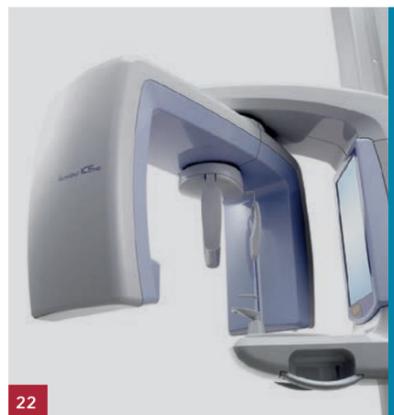
Все о преимуществах моюще-дезинфицирующих машин Steelco

32 НОВАЯ ЗВЕЗДА В ФИКСАЦИИ КЕРАМИКИ

Компания 3М представила на российском рынке новый адгезивный композитный цемент двойного отверждения RelyX Ultimate



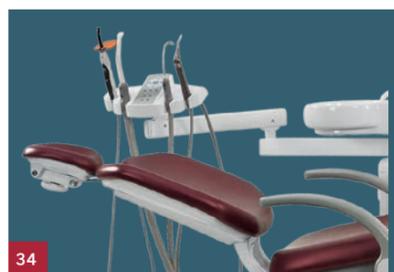
14



22



28



34

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

34 УСТАНОВКА НА КАЧЕСТВО

Как компания Siger воплощает мечты врачей-стоматологов и владельцев клиник?

ПРАКТИКА

40 КУРС — НА ПОВЫШЕНИЕ КВАЛИФИКАЦИИ

Все возможности образовательных программ от компании SGS Dental

42 СЕМЬ ПРОБЛЕМ — ОДНО ЛАЗЕРНОЕ РЕШЕНИЕ

7 важных процедур для освоения на вашем WATERLASE

48 R.O.C.S. — УМНО, ЭФФЕКТИВНО, БЕЗОПАСНО

Особенности и преимущества серии зубных паст R.O.C.S. Pro

MUST HAVE

52 FASHION LOOK ДЛЯ СТОМАТОЛОГА

Самые приятные предложения этой осени по оборудованию кабинета от известных брендов

ПРОБЛЕМА И РЕШЕНИЕ

54 НА ВОЙНЕ КАК НА ВОЙНЕ

Как проводить дезинфекцию стоматологического кабинета и какие материалы для этого использовать

ПРЯМОЙ РАСЧЕТ

60 РАЗРУШИТЕЛИ МИФОВ

Как наконечники под брендом СОХО сломали стереотипы о качестве оборудования китайского производства



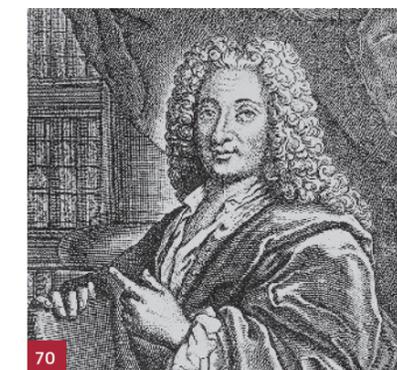
52



60



64



70

СОДЕРЖАНИЕ

СИЛА БРЕНДА

- 64** **СИНТЕЗ УСПЕШНЫХ РЕШЕНИЙ**
История компании Zhermack: от малого бизнеса к всемирной известности

ЛЕГЕНДА

- 70** **ДАНТИСТ ИЗ ВЫСШЕГО ОБЩЕСТВА**
Пьер Фошар — придворный врач французского монарха Людовика XV и его открытия



АТМОСФЕРА

- 74** **ОТ ЗУБОВ БЕГЕМОТА ДО ВЫСОКИХ ТЕХНОЛОГИЙ**
В музеях США бережно хранятся челюсти знаменитых американцев и инструментарий предшественников современных стоматологов
- 78** **ЗУБАСТЫЙ ХИТ-ПАРАД**
Топ-7 самых необычных зубов мира и их обладателей

Президент Тамаз Манашеров
Директор по маркетингу Яна Клевцова
Связи с общественностью Ирина Сынгаевская
Дизайнер Иван Григорьев

Над номером работали:
Юлия Антеева,
Полина Макаренко,
Марьяна Капсулецкая,
Кира Стерлин

Учредитель и издатель ЗАО Юнидент
Россия, 119571, Москва,
Ленинский пр-т, 156
тел. +7 (495) 434-46-01
market@unident.net
www.unident.ru
www.unidentshop.ru

Отдел прямых продаж
тел. 8 (800) 555-10-75
sales@unident.net



Холдинг UNIDENT был основан в 1994 году и на сегодняшний день является одним из лидеров медицинского, фармацевтического и стоматологического рынков России и одним из самых успешных холдингов в Европе.



ОБНОВЛЁННЫЙ ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИН

UNIDENTSHOP.RU

ТОВАРЫ ДЛЯ СТОМАТОЛОГОВ И ЗУБНЫХ ТЕХНИКОВ

ВСЬ АССОРТИМЕНТ UNIDENT • БЕСПЛАТНАЯ ДОСТАВКА
ЛУЧШИЕ ЦЕНЫ • ПОДПИСКА НА НОВОСТИ И СПЕЦПРЕДЛОЖЕНИЯ



ФАРМАЦЕВТИКА

Поставки медикаментов, аптечные сети

КУЛЬТУРА

Фонд U-ART. Ты и искусство

ПОСТАВКИ И ВНЕДРЕНИЕ

Технологии и оборудование для стоматологии

ПРОИЗВОДСТВО И ИССЛЕДОВАНИЯ

Средства для красоты и здоровья

СТРОИТЕЛЬСТВО И ОСНАЩЕНИЕ

Медицинские центры и лаборатории

МЕДИЦИНСКАЯ ПОМОЩЬ

Стоматология, косметология, хирургия, генетика



UNIDENT

ИРИНА МАКЕЕВА: «НИЧЕГО ИНТЕРЕСНЕЕ СТОМАТОЛОГИИ НЕ ПРЕДСТАВЛЯЮ»

Быть профессионалом — это не просто отличное знание своей профессии, это любовь к тому делу, которому посвятил жизнь. В этом уверена Ирина Макеева, профессор, заведующая кафедрой терапевтической стоматологии Первого МГМУ имени И. М. Сеченова. Мы поговорили с Ириной Михайловной о стоматологии, семейной династии и, конечно, о любви.

U: Ирина Михайловна, российское стоматологическое сообщество знает вас во многих ипостасях: ученый, преподаватель, врач, руководитель, общественный деятель. Какую из сфер своих занятий вы считаете для себя приоритетной? Какая приносит вам наибольшую радость?



Ирина Макеева, профессор, заведующая кафедрой терапевтической стоматологии Первого МГМУ имени И. М. Сеченова

M: Для меня важно все, что я делаю. Но есть радость от процесса, например чтение лекций, а есть работа, когда процесс особенной радости не приносит, зато очень важен результат. Наш муниципальный Совет

депутатов принял самое активное участие в борьбе за запрет сайтов, пропагандирующих самоубийство среди детей. Сам процесс был очень тяжелым морально, но когда, наконец, вышло сообщение, что подписан



федеральный закон о дополнительных механизмах противодействия деятельности, направленной на склонение детей к суициду, то это было очень значимо и важно.

U: Сегодня можно сказать, что вы — представитель династии стоматологов. Ваши дети тоже посвятили себя этому делу...

M: Да, получается, действительно, династия. Мой сын Михаил выбрал для себя хирургическую стоматологию. А дочь Мария не просто стома-

толог, она еще и преподаватель, работает на кафедре терапевтической стоматологии в РУДН. Она — моя коллега вдвойне. Знаете, трудно сказать, почему так сложилось. Наверное, человек воспринимает то, что его постоянно окружает. А у нас разговоры, книги, планы — все о стоматологии.

U: Ирина Михайловна, вы инициатор и активный участник мероприятий, конференций с участием представителей мирового сообщества стоматологов. Насколько важно

О ПРОФЕССИИ

В День стоматолога мы с коллективом моей кафедры всегда стараемся сделать что-то хорошее, связанное с нашей специальностью. Вот уже несколько лет я в этот день читаю лекции по правилам гигиенического ухода за полостью рта. А однажды в День стоматолога уговорила сына Михаила приехать на кафедру коневодства и сделать спортивную коню операцию на нижней челюсти.

U: Каким вы видите будущее российской стоматологии? Хотели бы вы, чтобы российские специалисты, на ваш взгляд, были включены в мировую профессиональную среду и обмениваться опытом с зарубежными коллегами?

M: Вообще, обмен опытом и возможность личного общения — это самое важное в профессии, тем более в медицине. Поэтому считаю огромным достижением то, что у нас проходит множество международных конгрессов и симпозиумов, что наши врачи ездят на лучшие зарубежные

О МАМЕ

Мама, Эмилия Тимофеевна Болотникова, оказала огромное влияние на мой выбор. Прежде всего потому, что она сама очень любила свою работу. А как она любила своих студентов! У мамы всегда был удивительно красивый накрахмаленный высокий



колпак, безупречно белый халат, помню ее нежные маленькие руки, ведь в далекие 70-е годы стоматологи работали без перчаток. Еще помню смесь легкого аромата ее духов и запаха вечного эвгенола... Я очень благодарна маме за выбор профессии. Тем более что ничего интереснее не представляю.

О ЛЮБИМОМ УЧИТЕЛЕ

Когда дети были маленькими, я их брала с собой на работу в ЦНИИС, они бегали по этажам, имея на всякий случай с собой мою визитку. Поэтому Евгения Власовича Боровского, любимого моего учителя, они знают с самого



раннего детства: он поил их чаем, дарил камни из своей огромной коллекции, рассказывал о жизни, о работе и стоматологии. А потом они слушали его лекции... Представляете, Евгений Власович учил мою маму, меня, моих детей! Поэтому я, конечно, считаю, что династия — это прекрасно.

конгрессы и как слушатели, и как докладчики. Знаете, когда в Москве выступает Арнальдо Кастеллуччи или все ждут Стивена Бьюкенена, то это такое же событие для стоматологов, как концерт Пласидо Доминго или фестиваль VIVACELLO. Поэтому всегда аншлаги.



О ХОББИ

Люблю ездить верхом — это такое удовольствие! Езжу верхом с 7 лет, а своего первого коня, Юнкерса, купила в 1998 году, через год купила дочке Маше Абрека. Мы с Машей много лет ездили с нашими лошадьми в спортивный лагерь, а там — галоп на закате, заготовка сена, купание с лошадьми в реке — словом, счастье! Правда, Юнкерс в 25 лет пал, Абрек уже пожилой и сейчас живет как почетный пенсионер, но я езжу на лошадях своей подруги. Она недавно купила молодого шайра, который весит около 800 кг. Когда под тобой скачет такая машина, чувства невероятные. А главное — полностью очищается голова. А потом откуда-то появляются новые идеи!

U: Каковы ваши ближайшие профессиональные планы?

M: В настоящее время мы вместе с моей подругой и единомышленницей Вандой Романовной Обуханич работаем над созданием Академии iTOP (Individually Trained Oral Prophylaxis) в России. Я уверена, что просто необходимо внедрять и развивать систему мотивации, обучения и контроля правильной гигиены полости рта, ведь сегодня доказана роль патогенов полости рта не только в развитии атеросклероза, но и онкогенеза. А мы в большинстве случаев концентрируемся на правильном выборе ирриганта в эндодонтии или системы для дентальной имплантации... Несколько лет подряд мы смотрели студентов-медиков, в том числе стоматологов, — катастрофа! Практически никто не ухаживает за зубами правильно, подавляющее большинство страдает хроническими воспалительными заболеваниями пародонта, игнорирует кровоточивость десен, а ведь это будущие врачи. Такое положение вещей просто необходимо менять. У нас с Вандой Романовной есть прекрасные наработки по гигиеническому уходу за полостью рта для пациентов с различными стоматологическими заболеваниями, для паллиативных пациентов, для пациентов с дентальными имплантатами и много чего еще важного и интересного. А главное — есть команда специалистов из Москвы и регионов, которые прекрасно работают в системе iTOP. Мечтаю о том, чтобы каждый студент стоматологических факультетов принял идеологию

iTOP и заканчивал институт не только без плохих оценок, но и без воспалительных процессов пародонта и новых кариозных полостей.

U: Что бы вы изменили в отечественной системе здравоохранения вообще и в системе стоматологической помощи в частности?

M: Мне многое не нравится в системе здравоохранения, положительных результатов реформы пока не вижу. Наша страна достойна бесплатной качественной медицины. Хотя критиковать всегда просто, сложно предложить что-то конструктивное. Поэтому считаю, что сейчас жизненно необходимо не брюзжать, а заниматься профилактикой, начиная с правильной чистки зубов и нормального питания. Этот вопрос стар как мир. Я помню, Евгений Власович нам, студентам, говорил: «Обязательно определяйте гигиенические индексы, учите чистить зубы — это очень важно». Я бы сказала, это самое главное. Ведь сейчас практически все, что делают стоматологи, — это борьба с проблемами, которые возникают из-за неумения чистить зубы. Уход за полостью рта — это своеобразная философия, фрагмент здорового образа жизни, которым сейчас все так озабочены. Когда вижу в магазинах, как родители покупают своим детям всякие чупа-чупсы, шоколадки, сладкие газированные напитки, с трудом удерживаюсь от комментариев. Нам нужна государственная работающая система профилактики, куда войдет все: уход за зубами, правильное питание и кратность приема пищи. Со сладостями и сладкими газированными напитками

ЛУЧШЕЕ СРЕДСТВО ОТ УПАДКА СИЛ — СЕГИДИЛЬЯ КАРМЕН В ИСПОЛНЕНИИ ЕЛЕНА ОБРАЗЦОВОЙ

ОБ УЧЕНИКАХ

С некоторыми ребятами мы постоянно переписываемся на «Фейсбуке». Периодически получаю письма такого содержания: «Ирина Михайловна, как жалею, что проспал вашу лекцию по герпесу!!! Можно презентацию?» — или: «Как помогла ваша лекция по предракам!»



«Ирина Макеева с коллегами и учениками»

нужно бороться, как с курением и алкоголем. Иначе детей, «свободных от кариеса», мы не дождемся.

U: Расскажите о наиболее перспективных, на ваш взгляд, отечественных разработках — в области композитных материалов, терапевтической стоматологии и т. п.

M: Я уверена, что нужно производство отечественных материалов и аппаратов для стоматологии развивать и совершенствовать, ведь критерием истины является только практика, а дорогу осилит идущий. Все стоматологи помнят знаменитый «Стомадент», сегодня хорошо знают «ВладМиВа», «Полистом», «Геософт»,

«КОНМЕТ», «ТехноДент» и многих других отечественных производителей. И если в ранних 90-х наши композитные материалы имели всего три оттенка, то сегодня есть материалы, имеющие целый ассортимент оттенков, различающиеся еще и по прозрачности, консистенции, например «ДентЛайт», а полиалкенадные цементы наши вообще замечательные.

U: Следите ли вы за судьбами ваших многочисленных учеников?

M: Горжусь своими учениками невероятно! Многие работают в нашем университете, мы встречаемся регулярно. А когда пациенты звонят и благодарят за Мишу Гостева или Татьяну Геворкян,

я просто счастлива. Мой выпускник, Андрей Глазов, приехал как-то ко мне на дачу и привез «Обнинскую газету», где его благодарят пациенты, — я так порадовалась... А Евгений Басин не просто стал прекрасным хирургом, ученым секретарем диссертационного совета, но еще и блестяще защитил докторскую диссертацию! Вообще, среди наших выпускников кандидатов наук уже много, а вот доктор наук — первый. Если вспомнить необычные дороги в профессию, то, наверное, это дороги Александра Дитмарова и Михаила Романи. Саша — прекрасный, интересный художник, которого поиски гармонии привели в ортодонтию, а сегодня он привозит в Россию самых известных лекторов. Миша подтвердил диплом в Италии, делает невероятные презентации по таким сложным темам, как кондилография, которые я смотрю в полном восторге.

А однажды я проводила интернет-лекцию на конференции в Уфе. И с удивлением узнала, что моя дочь Мария читает там лекцию, но лично! А какие она мне пломбы поставила!

16 ОТТЕНКОВ БЕЛОГО

ВТОРАЯ ВСЕРОССИЙСКАЯ СТУДЕНЧЕСКАЯ ОЛИМПИАДА ПО ОПРЕДЕЛЕНИЮ ЦВЕТА И ОТБЕЛИВАНИЮ ЗУБОВ, ОРГАНИЗОВАННАЯ КАФЕДРОЙ ТЕРАПЕВТИЧЕСКОЙ СТОМАТОЛОГИИ ПЕРВОГО МГМУ ИМ. И. М. СЕЧЕНОВА, ПОКАЗАЛА, ЧТО МОЛОДЫЕ СПЕЦИАЛИСТЫ УВЕРЕННО ОРИЕНТИРУЮТСЯ И В ПОДБОРЕ ЦВЕТА ЗУБОВ, И В СОВРЕМЕННЫХ ТЕХНОЛОГИЯХ ЭСТЕТИЧЕСКОЙ СТОМАТОЛОГИИ.



Поздравляем победителей! Одним из партнеров олимпиады стала компания UNIDENT. В качестве приза победителям мы публикуем материал о работах лауреатов конкурса в нашем журнале для стоматологов «UNIDENT. Новации и практики».

КАК СТАТЬ ПЕРВЫМ

В состязании принимали участие студенты трех московских мединститутов: ПМГМУ им. И. М. Сече-

нова, РНИМУ им. Н. И. Пирогова и МГМСУ им. А. И. Евдокимова. Конкурсанты оценивались профессиональным жюри по качеству докладов, правильности решения тестовых задач, определению цвета зубов и проведению всех этапов отбеливания. Приглашались учащиеся 3–5-го курсов, которые комментировали свои клинические случаи, показывали умение правильно подбирать цвет, демонстрировали технику владения

аппаратурой для осветления зубов, в частности лазерным оборудованием. Авторитетное жюри, в которое вошли такие известные специалисты, как завкафедрой терапевтической стоматологии Первого МГМУ им. И. М. Сеченова профессор Ирина Макеева и президент профессионального «Общества по изучению цвета в стоматологии» доцент Андрей Акулович, определило лауреатов конкурса и назвало победителя.

По мнению Андрея Акуловича, участник, которому присудили 1-е место, в этом году оказался существенно сильнее остальных. Эдуард Левонян из Первого МГМУ им. И. М. Сеченова лидировал с большим отрывом от конкурентов и получил золото единогласным решением жюри. Победитель был хорошо подготовлен теоретически, отлично владел технологией Philips ZOOM!, четко работал с гарнитурами для определения цвета зубов, знал много нюансов, действовал намного увереннее своих коллег. Было видно, что Эдуард дополнительно интересовался вопросом отбеливания, изучал его самостоятельно. При этом жюри отметило и общий высокий уровень конкурсантов: молодые специалисты все делали

ИТОГИ КОНКУРСА

1-е место — Эдуард Левонян (ПМГМУ, 3-й курс).

2-е место — Нина Сидорчук, Лолита Итарова.

3-е место — Константин Косцов, Елизавета Лобачева, Клим Казарин.

Поздравляем победителей!

грамотно с точки зрения этапности работы, соблюдали технологии, все были готовы к выполнению процедуры осветления зубов — знали, что и как делать.

ОТ ПЕРОКСИДА ДО ЛАЗЕРА

В истории известны случаи, когда эмаль окрашивали в темные цвета: такая мода, например, существовала в Японии. В Европе также была традиция темнить зубы, чтобы показать свой достаток (потребление дорогого продукта — сахара). Но последние столетия именно белые

зубы считаются эталоном красоты, а способы их осветления постоянно совершенствуются.

В качестве химического метода отбеливания традиционно используются перекиси водорода или карбамида. Пероксид применяют как в домашних условиях, так и в клинических. Домашнее отбеливание делается в несколько этапов слабыми растворами. Под наблюдением врача отбеливание зубов может проводиться за один сеанс высококонцентрированным составом, часто при активации ультрафиолетом, синим светом или лазером.

Одной из самых современных профессиональных систем для отбеливания зубов являются лампы Philips ZOOM! новейшего (четвертого) поколения. Система работает на холодном свете (LED), а сами лампы соответствуют всем параметрам безопасности и эффективности: они вызывают лишь минимальную чувствительность во время процедуры. Именно на этих аппаратах демонстрировали свои умения участники студенческой олимпиады.



ЖЮРИ ОЛИМПИАДЫ



ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ЖЮРИ —

ИРИНА МАКЕЕВА, завкафедрой терапевтической стоматологии Первого МГМУ им. И. М. Сеченова, профессор, д. м. н., автор учебников, монографий и научных работ, в том числе в области эстетической стоматологии.

И. М. Макеева является членом диссертационного совета ЦНИИ Стоматологии и ЧЛХ, экс-председателем секции эндодонтии StAP, заместителем главного редактора журнала «Стоматология», главным редактором газеты Dental Tribune, членом Международного общества исследований в стоматологии.



ЗАМПРЕДСЕДАТЕЛЯ ЖЮРИ —

АНДРЕЙ АКУЛОВИЧ, к. м. н., доцент, президент «Общества по изучению цвета в стоматологии», консул Society for Color and Appearance in Dentistry (SCAD) и European Society of Cosmetic Dentistry (ESCD) в России, клинический директор R.O.C.S., главный редактор газеты «Стоматология сегодня», шеф-редактор журнала «Эстетическая стоматология», один из самых востребованных лекторов в российской стоматологии, автор публикаций и учебных пособий.



ПРАВИЛА ХОРОШЕГО ТОНА

Искусство грамотно подбирать нужный цветовой тон при выполнении различных стоматологических работ — на сегодняшний день важнейшее умение стоматолога. Знание стоматологической колористики необходимо при реставрации, во время протезирования и, конечно же, в процессе отбеливания зубов. Сегодня процедура отбеливания — одна из самых популярных, особенно в больших городах, где более 80% стоматологических кабинетов оснащены соответствующей аппаратурой и успешно предлагают эту услугу пациентам. Вопросы корректного

определения цвета являются сегодня одними из самых актуальных в стоматологии.

По словам Андрея Акуловича, «врачи сегодня зачастую допускают большое количество ошибок в таком важном аспекте, как правильный подбор цвета. Поэтому, когда уже с молодых лет стоматологи начинают учиться методикам правильного определения нужных тона и оттенка зубов, это можно только приветствовать. То же касается и непосредственного отбеливания зубов: сегодня это одна из самых востребованных процедур на рынке. И студент, уже на старших курсах уверенно разбирающийся в техниках отбеливания зубов, имеет преимущество перед коллегами».

АНДРЕЙ АКУЛОВИЧ: «Я ХОТЕЛ БЫ ПОХВАЛИТЬ ВСЕХ. РЕБЯТА — МОЛОДЦЫ, НО ОСОБЕННО, КОНЕЧНО, ПОБЕДИТЕЛЬ!»

ЗАЧЕМ УЧАСТВОВАТЬ В КОНКУРСАХ?

Сегодня проводится много профессиональных конкурсов. И специалистам, особенно молодым, не всегда очевидно: зачем в них участвовать? Ради призов? Эксперты считают, что награды здесь не главное. Конкурс дает намного больше: это возможность познакомиться с новейшей аппаратурой и методиками, быть в курсе всех изменений, происходящих в отрасли. Начинающему специалисту участие в профессиональных состязаниях дает дополнительную психологическую уверенность в своих силах, знаниях, что непременно сказывается на дальнейшей практике и карьере. Кроме того, это общение с коллегами и с потенциальными партнерами. UNIDENT не первый раз поддерживает олимпиады среди молодых профессионалов. В этом году при участии компании на кафедре Ирины Михайловны Макеевой прошли также соревнования среди ординаторов. Победители получили памятные призы от спонсора, продукцию бренда R.O.C.S. и бесплатные приглашения на участие в обучающем семинаре по лазерной стоматологии, который пройдет в сентябре в Москве.

ЭФФЕКТИВНЫЙ И БЕЗУПРЕЧНЫЙ



СТОМАТОЛОГИЧЕСКИЙ ЛАЗЕР
ДЛЯ РАБОТЫ С МЯГКИМИ И ТВЁРДЫМИ ТКАНЯМИ

BIOLASE

*waterlase**iPlus™

Intuitive Power™

ЛУЧШИЕ В ПРОФЕССИИ



Финалисты конкурса на рабочем месте

В сети клиник Юнидент Стоматология недавно завершился первый этап конкурса UNIDENT OPEN, призванного показать, кто является лучшим в специальности «ортодонт».

Нынешний конкурс — уникальный в своем роде. Подобных состязаний, с такими условиями и регламентом, еще не устраивалось, причем не только в компании UNIDENT, но и в России. Поэтому внимание к нему огромное, а ответственность как на организаторах, так и на конкурсантах лежит колоссальная. Если проект окажется удачным, для чего уже есть все основания, то в планах оргкомитета на ближайшие годы — расширять конкурс, приглашая к участию врачей всех стоматологических специальностей, в том числе из других клиник и частных кабинетов. Не случайно состязание уже сейчас носит амбициозное название UNIDENT OPEN — «открытый турнир».

Пусть победит сильнейший!

100 БАЛЛОВ ЗА СОБСТВЕННОЕ МНЕНИЕ

Тем не менее в этом году пока участвовали только врачи-ортодонты из сети клиник Юнидент Стоматология (в номинации «Лучший в профессии: ортодонт»), а также будущие

ортодонты — ассистенты или врачи-стоматологи иных специальностей (в номинации «Юниор в специальности «ортодонтия»). По мнению организаторов конкурса, хороший стоматолог должен быть подкован теоретически и практически, иметь хорошие навыки самопрезентации

ПОПАСТЬ В ШОРТ-ЛИСТ

Академическое задание: выбрать на свое усмотрение публикацию в научном журнале и аргументированно ее прокомментировать.

Критерии оценки (1–10 баллов)

 Актуальность темы

 Максимальный обзор предмета с различных точек зрения

 Обоснованность критических замечаний

 Оригинальность проекта

 Обоснование личной позиции по данному вопросу

 **100 баллов** — качественно доказанное личное мнение

 **Бонус (5 баллов)** — работа с текстом на иностранном языке

МНЕНИЕ ЖЮРИ



ВИКТОРИЯ ГЕРДА
к. м. н., врач высшей категории, член жюри

«Уровень будущих ортодонтов сети клиник Юнидент Стоматология — на высоте! Были очень достойные материалы в обеих номинациях, неплохо написанные, с авторским мнением, с обзором литературы».



АЛЕКСАНДР БЕДНЯКОВ
главный ортодонт сети клиник Юнидент Стоматология

«Для клиник Юнидент Стоматология — это путь к улучшению качества обслуживания, повышению престижа профессии. В этом году победители в категории «Юниоры» приглашаются на работу по специальности*».

ВАЖНЫЙ МОМЕНТ: ЧЛЕНЫ ЖЮРИ НЕ ЗНАЛИ, ЧЬИ РАБОТЫ ОНИ ОЦЕНИВАЮТ

и консультирования пациентов. Поэтому специально для UNIDENT OPEN была разработана комплексная система отбора и оценки конкурсантов, состоящая из нескольких взаимосвязанных этапов.

В первом туре определялся шорт-лист состязания.

Важный момент — полная анонимность конкурсантов: члены жюри не знали, чьи работы они оценивают.

Работы собирались и оценивались в течение двух месяцев. В результате из 21 конкурсанта во второй тур прошли 9 человек, они набрали наибольшее количество баллов и будут соревноваться за выход в финал.

ДЕРЖАТЬ РУКУ НА ПУЛЬСЕ

Все члены жюри обратили внимание на то, что среди поданных на конкурс работ было немало действительно актуальных материалов с качественным разбором тем и аргументированной позицией автора. Подбор предмета обсуждения, уровень владения теоретическим материалом и эрудиция авторов таких работ говорят о том, что в клиниках Юнидент Стоматология работают

врачи, которые внимательно следят за развитием современной науки, читают профессиональную литературу и находятся в актуальном круге проблем, что называется, держат руку на пульсе.

Уже после первого этапа конкурса всех врачей, вошедших в шорт-лист, ждут поощрительные призы — льготные приглашения на семинар известного американского врача, специалиста в области лечения заболеваний височно-нижнечелюстного сустава Анупа Сонди (Anoop Sondhi). Врач из США поделится с российскими коллегами своими наработками в области терапии ДВНЧС. Занятия в рамках семинара «Современные концепции лечения дисфункции ВНЧС. Сплинты и ортодонтическое лечение» пройдут в отеле «Азимут Москва Олимпик» 9–10 ноября. В финале конкурса победителей также ждут сертификаты на образовательные услуги: это принципиальная позиция организаторов конкурса UNIDENT OPEN — выявлять лучших специалистов и помогать им становиться еще более высокими профессионалами в своем деле.

* При наличии всех необходимых сертификатов у врача.

ПОБЕДИТЕЛИ ПЕРВОГО ЭТАПА

В номинации «Лучший в профессии: ортодонт»:
М. Н. Остроухова,
Д. А. Ахмедханов,
И. В. Сохан,
З. В. Караева,

В. А. Кантемиров,
А. Ю. Копанева,
Т. Ю. Ликсо,
Ю. Д. Переева.

В номинации «Юниор в специальности «ортодонтия»»:
В. К. Терчанян,
М. М. Парлагашвили.

СТОМАТОЛОГИ ВСЕХ СТРАН, ОБУЧАЙТЕСЬ!

СЕТЬ КЛИНИК ЮНИДЕНТ СТОМАТОЛОГИЯ И РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ ДРУЖБЫ НАРОДОВ ПОДПИСАЛИ СОГЛАШЕНИЕ ОБ ОТКРЫТИИ УНИВЕРСИТЕТСКОЙ МНОГОПРОФИЛЬНОЙ КЛИНИКИ И СОВМЕСТНОГО УЧЕБНО-ПРАКТИЧЕСКОГО ЦЕНТРА.

СОТРУДНИЧЕСТВО



ВЛАДИМИР ФИЛИППОВ
ректор РУДН

«В нашем университете мы готовим научную элиту, причем не только для России, но и для 150 стран мира. И наши студенты часто спрашивают, с кем мы сотрудничаем в плане практики, профессионального развития: им это небезразлично. Поэтому для нас является аксиомой, что мы должны контактировать только с лучшими компаниями, такими, например, как UNIDENT. Особенно учитывая, что это уже достаточно известный холдинг и в России, и на международном рынке, а у нас интернациональный университет. Я уверен, что нынешнее соглашение выгодно для всех участников и по всем направлениям!»



С 1 сентября 2017 года классы компании UNIDENT на Автозаводской примут студентов старших курсов кафедры ортопедической стоматологии университета. Совместный центр будет работать под двойной вывеской «Юнидент — РУДН».

НЕСЛУЧАЙНЫЕ СВЯЗИ

Сеть клиник Юнидент Стоматология — растущая организация, которой постоянно требуются новые специалисты. Поэтому кадровый вопрос всегда острый, ведь именно

от квалификации и уровня персонала зависит качество лечения. Как же привлечь талантливых молодых врачей и стать желанным работодателем для лучших профессионалов? Во всем мире этот вопрос решают с помощью профильных университетов, которые также заинтересованы в практике своих студентов и в перспективе их трудоустройства в лучших компаниях страны.

Альянс между сетью клиник Юнидент Стоматология и Российским университетом дружбы народов — не случайность. Организации свя-

зывают давние партнерские отношения. Только в этом году компания выступила спонсором международной студенческой олимпиады The Scientific Society of Medical Students и научного конгресса. Благодаря этому принятие решения по проекту прошло в рекордно короткие сроки: идея появилась весной этого года, а уже в сентябре студенты придут на обучение в совместный центр «Юнидент — РУДН».

ДЕЛО УНИВЕРСИТЕТОВ — УЧИТЬ, А ПРАКТИКОВ — ЛЕЧИТЬ

С позиций университета учебно-практический центр — это уникальная возможность для студентов-старшекурсников испытать свои силы в настоящей практике, «попробовать профессию руками» и выйти из вуза специалистами, подготовленными к реальным условиям работы с пациентами. С точки зрения компании UNIDENT — это доступ к обучающим и научным возможностям РУДН, начиная от симуляционных центров для переподготовки специалистов до участия в исследовательской работе, повышения квалификации, получения научных степеней на кафедрах. Немаловажную роль играет и тот факт, что обе стороны активно участвуют в международных процессах: университет — как образовательная структура, а UNIDENT — как дистрибьютор более 100 профессиональных брендов для стоматологов. Студенты РУДН, пройдя обучение в России, вернутся к себе на родину с сертификатами от UNIDENT — такую программу лояльности сложно переоценить. Когда объединяются профессионалы от образования и от врачебной практики — такое сотрудничество всегда приносит плоды.

СТИМУЛ



АЗА КЛЕМЕНТЬЕВА
директор по персоналу сети клиник Юнидент Стоматология

«Я вижу в нашем новом совместном учебном центре возможность повышения квалификации для тех врачей, которые у нас уже есть, стимул для наших специалистов получать дополнительное образование, защищать диссертации на базе РУДН».

КАК ДОКТОРУ СТАТЬ ДОКТОРОМ НАУК

Известный факт: среди всех медиков, учащихся в аспирантуре и докторантуре, меньше всего стоматологов. Это обратная сторона прибыльной и востребованной

профессии: клиники держатся за хороших специалистов, а врачи, выбирая между практикой и наукой, обычно предпочитают стабильный заработок, откладывая повышение своего уровня на потом. Центр «Юнидент — РУДН» призван решить и эту проблему. На базе Российского

РАЗВИТИЕ



ИГОРЬ ГАВАШЕЛИ
президент сети клиник Юнидент Стоматология

«Сегодня мы подписали соглашение об открытии совместного учебного центра «Юнидент — РУДН». Это важное событие для нашей компании. Итогом этого сотрудничества мы видим дальнейшее трудоустройство у нас лучших студентов университета и дополнительную мотивацию для наших врачей — повышать свой уровень благодаря РУДН. Также мы рассчитываем на совместную работу с ведущими экспертами вуза по консультации наших пациентов, помощи в решении сложных клинических случаев. Это даст нам не только репутационное преимущество на профессиональном рынке, но и больше знаний для здоровья наших пациентов».

ДОБИРАЯСЬ ДО ГЛУБИН



О ТОМ, как оснастить стоматологическую клинику рентгенологическим оборудованием, рассказывает руководитель отдела рентген-оборудования UNIDENT **ГЕОРГИЙ ГАБУЗОВ.**

ОТ МЕНЬШЕГО К БОЛЬШЕМУ

В зависимости от клинических показаний, дозиметрических ограничений и оснащения клиники, стоматологи применяют один из трех типов аппаратов.

01

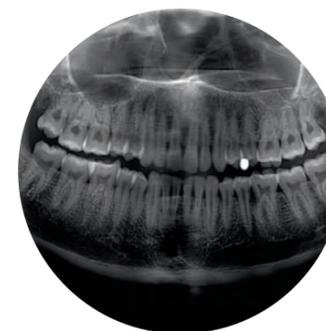
Наиболее часто применяются интраоральные рентгеновские аппараты, позволяющие сделать снимок 2–3 соседних зубов (2 x 3 см или 3 x 4 см) и окружающих их тканей. В большинстве случаев этого достаточно для диагностики и контроля качества проведенного лечения.



Сегодня все стоматологические аппараты — и интраоральные, и панорамные, и томографические — используют электронно-лучевой источник излучения, безопасный и до, и после исследования

02

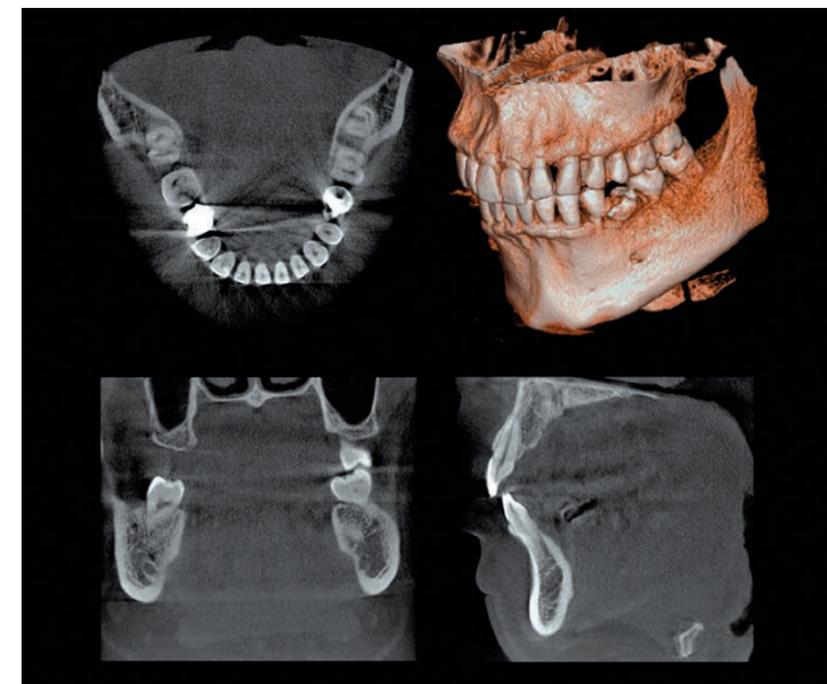
Панорамный снимок — двухмерное исследование зубочелюстного ряда, так называемый снимок «от уха до уха». Он используется для первичного ознакомления с состоянием полости рта пациента, диагностики гайморовой пазухи и височно-нижнечелюстного сустава.



Основное правило рентгенолога — уменьшить лучевую нагрузку до минимума

03

И, наконец, самая современная и достоверная диагностика в стоматологии — это денальные рентгеновские томографы с коническим лучом (СВСТ). Они предназначены для трехмерного исследования тканей и позволяют отображать на экране компьютера трехмерную модель челюсти, выполненную с высокой точностью (у всех современных моделей искажения минимальны) и отображающую пространственное размещение элементов зубочелюстного

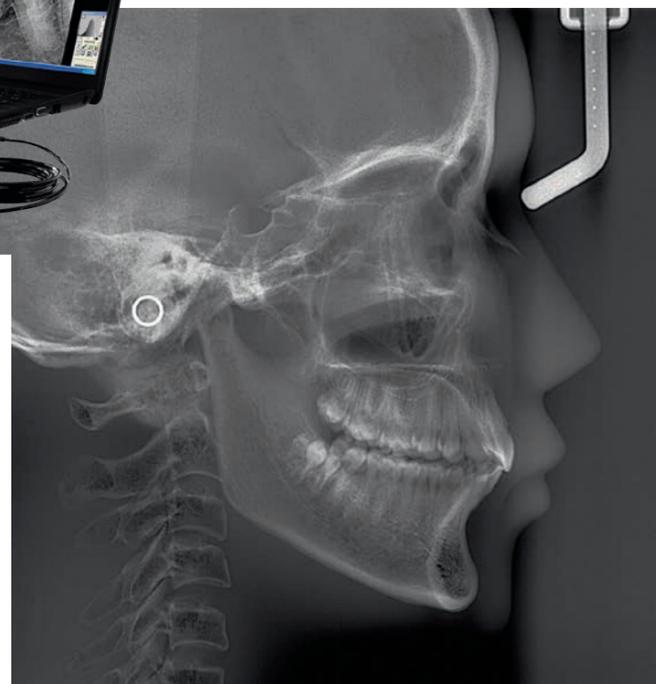


Рентген — единственный на сегодня доступный способ диагностики твердых тканей человеческого организма, который позволяет увидеть, что происходит внутри тканей, не вскрывая их.

ОПАСНОСТЬ МИНИМАЛЬНА

Рентген в наши дни во много раз более безопасен, чем в начале XX века. Если первые рентгеновские аппараты, в которых использовались радиоактивные изотопы, «фонили» 24 часа в сутки, то сегодня все стоматологические аппараты — и интраоральные, и панорамные, и томографические — используют электронно-лучевой источник излучения, безопасный и до, и после исследования, которое длится от сотых долей до нескольких секунд. Несмотря на это, стопроцентно безопасного рентгеновского аппарата в природе быть не может. В момент снимка пациент получает определенную дозу рентгеновского излучения, однако без этого диагностику плотных костных тканей провести невозможно.

Выбирая визиограф, обращайтесь внимание только на модели от брендов, уже зарекомендовавших себя на рынке



Поэтому основное правило рентгенолога — уменьшить лучевую нагрузку до минимума. Что это значит? Что в каждом конкретном случае необходимо выбрать самый безопасный рентгенологический аппарат и самый щадящий вид исследования, дающий необходимую с клинической точки зрения диагностическую информацию. Например, если панорамный рентгенологический аппарат от J.Morita Veraview IC-5 производит полное панорамное исследование за 5,5 секунд с максимальной мощностью 70кВ * 7,5 мА, то он в 2–3 раза более безопасен для пациента по сравнению с менее современными аналогами с параметрами 13–15 секунд, 80–90 кВ, 12–15 мА. К тому же эта японская модель наиболее приспособлена для размещения в жилых домах и без проблем проходит процедуру лицензирования.

ВНИМАНИЕ К ДЕТАЛЯМ

Сегодня рынок предлагает огромный ассортимент рентгенологических аппаратов. Как выбрать именно тот, что нужен вам, и не ошибиться?

Совет 1. Рентгенологический аппарат, который необходим любой стоматологической клинике, — аппарат для интраорального исследования. Поэтому такой аппарат следует приобретать в первую очередь.

Совет 2. Не стоит покупать дешевые аппараты с сомнительной репутацией и непредсказуемым качеством. Если вы из экономии выберете такой аппарат, а через полгода-год поймете, что стабильность его параметров не выдерживает необходимых испытаний, а надежность и эргономика оставляют желать лучшего — вам придется не только тратить средства на новый аппарат, но и повторно

проходить сложную и затратную процедуру его лицензирования, включающую изменение рентгеновского проекта на помещение.

Совет 3. Выбирая визиограф, обращайтесь внимание только на модели от брендов, уже зарекомендовавших себя на рынке. Качество снимков у сомнительных моделей падает уже во время гарантийного срока, а после его окончания вынуждает преждевременно производить замену сенсора. У лучших представителей оборудования этого класса — например, RVG6200 от Carestream Dental — этот процесс проходит гораздо медленнее, позволяя получать высококачественные снимки в течение многих лет. Если в первые месяцы эксплуатации снимки на «хорошем» и «плохом» визиографе мало отличаются по качеству, то через 3–6 месяцев различие станет заметным, а через год — критическим.



Компания UNIDENT работает с производителями самого надежного рентгеновского оборудования со всего мира. Традиционно лучшим считается интраоральное оборудование от знаменитого бренда Carestream Dental. Эта компания представляет лучшие в мире радиовизиографы и высокорентабельные дентальные томографы. Другой известный поставщик — японская компания J.Morita, поставщик самых безопасных панорамных рентгеноаппаратов дентальных томографов экстра-класса.

ПОРТАТИВНОЕ РЕШЕНИЕ ДЛЯ ОСОБЫХ СЛУЧАЕВ

Сегодня на рынке существуют портативные интраоральные аппараты, которые можно сравнить с мобильными телефонами. Однако в отличие от мобильных, которые постепенно вытесняют стационарную связь, портативный рентген вряд ли может на равных конкурировать со стационарными аппаратами. Почему? Аргументов несколько:

- 1.** Стационарные аппараты более надежны, срок их службы существенно выше, они питаются от сети и не зависят от аккумуляторов, которые могут разрядиться в самый неподходящий момент и имеют ограниченный срок службы.
- 2.** Человеческий фактор: портативный аппарат можно уронить, и в момент снимка у специалиста может дрогнуть рука.



- 3.** Лучевая нагрузка: самый главный минус портативного рентгена в том, что в момент снимка специалист не может отойти от него дальше, чем на расстояние вытянутой руки, а значит, при частом использовании такого рентгена лучевая нагрузка на персонал существенно возрастает. Некоторых стоматологов сегодня соблазняет компактность портативных аппаратов и возможность использовать в любом помещении, тем самым минуя процедуру лицензирования.



Портативный рентген вряд ли может на равных конкурировать со стационарными аппаратами



Однако такое решение — жесточайшее нарушение правил радиационной безопасности и риск для персонала. Поэтому использование «мобильного рентгена» оправдано лишь в определенных ситуациях. Например, при необходимости экстренной диагностики в операционной, в медицине катастроф или в лечении на дому лежащих больных.

НА ВЫБРОС

Хорошее (надежное) оборудование морально устаревает быстрее, чем ломается. Причем чем сложнее прибор, тем быстрее идет процесс добавления новых функций, повышение уровня безопасности и обновления программного обеспечения. К тому же с каждым годом рентгеновское оборудование становится более и более доступным. Сегодня за те же деньги можно купить гораздо более продвинутый прибор, чем несколько лет назад.

Поэтому замена старого оборудования на новое — процесс практически непрерывный для любой клиники. И — непростой. Это не только финансовые траты и переоформление документов, но и избавление от старого аппарата. Утилизация источников рентгеновского излучения — процедура, четко регламентированная законодательством. Конечно, исправное оборудование от надежного производителя — например, японский панорамный рентгеноаппарат, который имеет почти неиссякаемые ресурсы, — пользуется большим спросом на вторичном рынке

и его легко можно продать. Это очень хороший выбор для молодых клиник. Что же касается приборов, которые выводятся

из эксплуатации, — сразу после демонтажа они подлежат утилизации в организации, имеющей лицензию на такую деятельность. Стоимость утилизации составляет от 8 000 до 20 000 рублей в зависимости от сложности оборудования.



В ближайшем будущем мы вряд ли откажемся от рентгеновского исследования в пользу какого-то другого

ВЗГЛЯД В БУДУЩЕЕ

Пока ничто не говорит о том, что в ближайшем будущем мы откажемся от рентгеновского исследования в пользу какого-то другого. Что же касается рентгеновской диагностики, существует два тренда. Первый — уменьшение лучевой нагрузки, которое становится возможным благодаря более чувствительным сенсорам. Второе — качество исследования. Сегодня лучшие представители мирового рынка делают ставку на данные направления. Однако эти два параметра тесно связаны, и получить лучшее качество без повышения лучевой нагрузки очень сложно. И в этом как раз заключается вызов, который приняли лучшие производители рентгеновского оборудования. В эту «гонку» каждый год вступают новые и новые претенденты. Ну а что у них получится — покажет время.

ИНТРАОРАЛЬНЫЕ РЕНТГЕНОГРАФИЧЕСКИЕ СИСТЕМЫ

НОВЕЙШИЕ РАДИОВИЗИОГРАФЫ RVG 5200 и RVG 6200

- Высококачественные снимки при минимальной лучевой нагрузке
- Реальное разрешение снимков 16 (RVG 5200) или 24 (RVG 6200) пар линий/мм
- Ударопрочный и влагостойкий корпус
- Синхронная работа с рентгенаппаратом, не требует активации перед каждым снимком



€ 2 270

€ 3 000

ИНТРАОРАЛЬНЫЕ РЕНТГЕНАППАРАТЫ CS 2100 и CS 2200

- Микропроцессорный таймер
- Цифровой дистанционный пульт управления (CS 2200)
- Напряжение на рентгеновской трубке – 60 кВт (CS 2100)
Режим переключения напряжения 60/70 кВт (CS 2200)
- Сила тока – 7мА
- Ресурс трубки 350 000 снимков



€ 1 750



€ 1 900

ЭКСТРАОРАЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ И ДЕНТАЛЬНЫЕ ТОМОГРАФЫ



CS 8100 2D

ЦИФРОВАЯ ЭКСТРАОРАЛЬНАЯ СИСТЕМА
ОБРАБОТКИ ИЗОБРАЖЕНИЙ

€ 13 000



CS 8100 3D

2D И 3D ЭКСТРАОРАЛЬНАЯ
СИСТЕМА ВИЗУАЛИЗАЦИИ
ОБРАБОТКИ ИЗОБРАЖЕНИЙ

€ 38 750



CS 9000 3D

€ 27 320

CS 9300 / 9300C

€ 48 000 / 66 000

CS 9300 / CS 9300C

ДЕНТАЛЬНЫЙ ЦИФРОВОЙ ТОМОГРАФ
С ФУНКЦИЕЙ «ТРИ В ОДНОМ»
С АВТОМАТИЧЕСКИМ КОНТРОЛЕМ
МИНИМАЛЬНОЙ ЛУЧЕВОЙ НАГРУЗКИ НА
ПАЦИЕНТА

ЦЕНЫ ДЕЙСТВУЮТ
ДО 16.10.2017



МАШИНА ЧИСТОТЫ

ОЧИЩЕНИЕ И СТЕРИЛИЗАЦИЯ МНОГОРАЗОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ — НЕОТЪЕМЛЕМЫЕ ЧАСТИ ЕЖЕДНЕВНОЙ РАБОТЫ СТОМАТОЛОГИЧЕСКОГО КАБИНЕТА, ПОЗВОЛЯЮЩИЕ СВЕСТИ К МИНИМУМУ РИСК ПЕРЕКРЕСТНОГО ЗАРАЖЕНИЯ ПАЦИЕНТОВ.

При этом необходимо обеспечить не только высокий уровень процесса стерилизации, но и качественную предварительную обработку, которая не повредит дорогостоящие инструменты.

Этим требованиям в полной мере соответствуют моюще-дезинфицирующие машины итальянской компании Steelco, обеспечивающие полную автоматическую обработку многоразовых хирургических инструментов.

НЕМНОГО О ПРЕИМУЩЕСТВАХ

Процессы предстерилизационной обработки и стерилизации инструментов строго регламентированы и включают в себя несколько этапов:

- очистку инструментов;
- дезинфекцию с последующей просушкой инструментов;
- стерилизацию.

Существуют 2 разрешенных процесса предстерилизационной обработ-

ки инструментов — ручной и механизированный.

В последнее время все больше специалистов выбирает второй вариант. И это не удивительно, ведь у таких машин — масса преимуществ.

Благодаря этим преимуществам механическая очистка и дезинфекция признаны наиболее эффективными и безопасными методами обработки многоразовых медицинских инструментов.



01

При машинной обработке сокращается тактильный контакт медицинского персонала с использованными инструментами, в том числе с колюще-режущими, которые особенно опасны. Благодаря этому снижается риск заражения персонала и пациентов.



⤴ Каждая модель обеспечивает до 40 разных программ мойки

02

Качество машинной очистки медицинских инструментов и изделий сложной формы значительно выше, чем ручной.

03

Недоступные человеку точность и аккуратность машины предупреждают повреждение дорогостоящих медицинских инструментов и изделий.

04

Машина гораздо быстрее справляется с большим объемом инструментов и изделий.

05

Моюще-дезинфицирующая машина автоматически соблюдает все необходимые условия: продолжительность обработки, количество дезинфицирующего средства и так далее. Таким образом, мы получаем регулярно качественно продезинфицированные инструменты.



⤴ Полная автоматическая обработка

06

Машинная обработка избавляет персонал клиники от контактов с разного рода дезинфицирующими средствами, некоторые из которых в больших количествах далеко не безвредны.

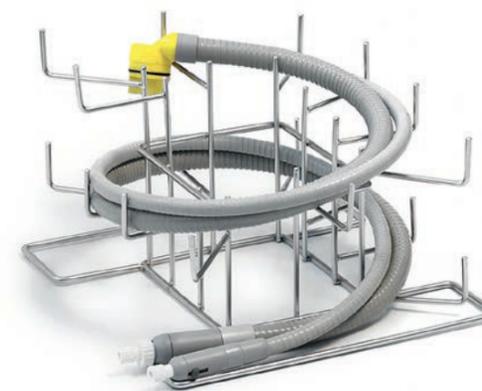
» Моюще-дезинфицирующие машины Steelco доступны как для просторных кабинетов, так и для небольших рабочих пространств



STEELCO — ЭТО НАДЕЖНО

Сегодня на рынке медицинского оборудования представлен широкий выбор моюще-дезинфицирующих машин. Особое внимание компания UNIDENT рекомендует обратить на продукцию итальянской компании Steelco, которая сегодня считается признанным лидером в этой сфере. Оборудование Steelco подходит для мойки и дезинфекции всех

стоматологических инструментов и комплектующих, включая турбинные, прямые и угловые наконечники. Так как моюще-дезинфицирующие машины предназначены для самых разнообразных инструментов, каждая модель обеспечивает до 40 разных программ мойки и дезинфекции. Каждая из них предусматривает разделение цикла на несколько этапов, что позволяет удалять даже сложные загрязнения.



А такие параметры, как температура и время сушки, мойки, ополаскивания, могут полностью задаваться пользователем.

Каждый цикл включает предварительную мойку инструментов холодной водой, термическую обработку, сушку горячим воздухом. Механическое воздействие — один из основных факторов эффективной очистки во время выполнения цикла. Компания Steelco оснащает модели мощными водяными помпами, обеспечивающими высокую скорость подачи и распыления воды. Эффективная система сушки горячим воздухом полностью удаляет остатки воды с внутренней и внешней поверхностей инструментов. После обработки все инструменты полностью готовы к стерилизации. Большой плюс машин Steelco — простое, интуитивно-понятное управление, которое обеспечивается с помощью соответствующего

программного обеспечения. Специалисту необходимо лишь загрузить инструменты и выбрать соответствующую программу. Еще одна полезная функция оборудования Steelco — возможность сохранения данных о проведенных циклах обработки инструментов. При каждом цикле мойки машина автоматически создает отчет, который впоследствии может быть распечатан, сохранен на USB-носителе или перенесен на компьютер через сеть или разъем RS232. Моюще-дезинфицирующие машины Steelco вписываются в любое рабочее пространство. Для небольших кабинетов разработаны компактные модели, например DS 50, DS 50 DRS. Для крупных клиник — высокопроизводительные модели DS 500 SC, DS 500 CL, DS 600 C и другие. При этом все модели могут монтироваться и как отдельно стоящее, и как встроенное оборудование.

Steelco — это огромное предприятие в Италии, производящее исключительно оборудование для предстерилизационной обработки и стерилизации. Сегодня Steelco — уверенный лидер в области производства моюще-дезинфицирующих машин. С самого своего основания в 1995 году компания упорно шла к этой цели, достигая ее путем сочетания собственных разработок и грамотной оптимизации уже имеющегося опыта.

Благодаря модульной конструкции машин Steelco их можно в любой момент дооснастить дополнительными функциями, например умягчителем воды, дополнительным насосом для подачи моющих средств, приставным модулем для размещения дезинфицирующих средств или системы деминерализации и другими полезными опциями. Нельзя не упомянуть и о такой важной функции моюще-дезинфицирующих машин Steelco, как контроль качества проведенной стерилизации. Самодиагностируемая электронная система контроля Steelco непрерывно контролирует и выводит на экран информацию о проведении цикла и возникающие предупреждения. Таким образом, персонал клиники может сразу же оценить качество стерилизации инструментов, а при необходимости — оптимизировать рабочий процесс и персонализировать программы мойки.

НОВАЯ ЗВЕЗДА В ФИКСАЦИИ КЕРАМИКИ

КОМПАНИЯ 3М ПРЕДСТАВИЛА НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ НОВЫЙ АДГЕЗИВНЫЙ КОМПОЗИТНЫЙ ЦЕМЕНТ ДВОЙНОГО ОТВЕРЖДЕНИЯ RELYX ULTIMATE, КОТОРЫЙ ПОДХОДИТ ДЛЯ ПОСТОЯННОЙ ФИКСАЦИИ ВСЕХ ВИДОВ КЕРАМИКИ, МОЖЕТ ИСПОЛЬЗОВАТЬСЯ ДЛЯ ШИРОКОГО СПЕКТРА НЕПРЯМЫХ РЕСТАВРАЦИЙ И СОКРАЩАЕТ ВРЕМЯ НА ПРОЦЕДУРУ ФИКСАЦИИ БЛАГОДАРЯ ВСЕГО ДВУМ КОМПОНЕНТАМ АДГЕЗИВНОГО ПРОТОКОЛА.



При выборе материала для фиксации факторами успеха являются сила адгезии, удобство и простота использования, а также подтвержденный клинический опыт применения материала. Фиксация на цемент RelyX Ultimate — удобная и эффективная с точки зрения оптимизации практики процедура: врач избавлен от необходимости следовать многоэтапному пошаговому протоколу.

Данный материал был представлен компанией 3М в США 5 лет назад, с тех пор его уникальные свойства были подтверждены многочисленными наградами, например Dental Advisor (Cements: Adhesive Resin, 2017 Award), и клиническими исследованиями известных университетов (Tufts University, Witten/Herdecke University).

Внутренние и внешние исследования показывают отличные результаты

адгезии к дентину и эмали как в самопротравливающей технике (рис. 1), так и в технике тотального протравливания (рис. 2).

Адгезивный композитный цемент двойного отверждения RelyX Ultimate представлен в четырех оттенках, имеет флуоресценцию, как у настоящего зуба, и был специально разработан с учетом особенностей фиксации стеклокерамики.

Он позволяет фиксировать:

- керамические, композитные, металлические вкладки, накладки, коронки, мосты;
- керамические или композитные виниры;

- керамические, композитные и металлические реставрации на абатменты имплантата;
- эндодонтические штифты.

Отличительные особенности:

- высокая сила адгезии к стеклокерамике, а также к эмали;
- повышенная износоустойчивость;
- отличное краевое прилегание;
- высокая адгезия к дентину;
- цветоустойчивость и флуоресцентность для естественной эстетики.

Протокол фиксации состоит всего из двух компонентов: универсального адгезива Single Bond Universal и непосредственно цемента RelyX Ultimate, что упрощает процедуру как для врача, так и для пациента. Цемент RelyX Ultimate содержит интегрированный активатор химического отверждения для универсального адгезива Single Bond Universal, который исключает необходимость использовать отдельный активатор и соответствующие дополнительные этапы в процедуре фиксации. Применение данного адгезива вместе с новинкой обеспечит адгезию к структурам зуба и различным материалам для изготовления не прямых реставраций.

Цемент RelyX Ultimate с адгезивом Single Bond Universal может использоваться в техниках самопротравли-

ЦЕМЕНТ RELYX ULTIMATE

гарантирует результат, максимальную* силу адгезии и долговечную эстетику зафиксированных реставраций.
* Среди продуктов 3М (по данным компании).

Рис. 1. Сила адгезии при самопротравливающей технике

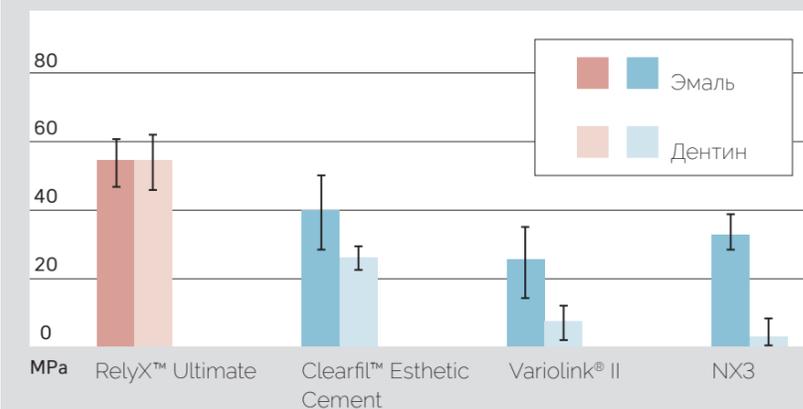


Рис. 2. Сила адгезии при техниках тотального и селективного протравливания

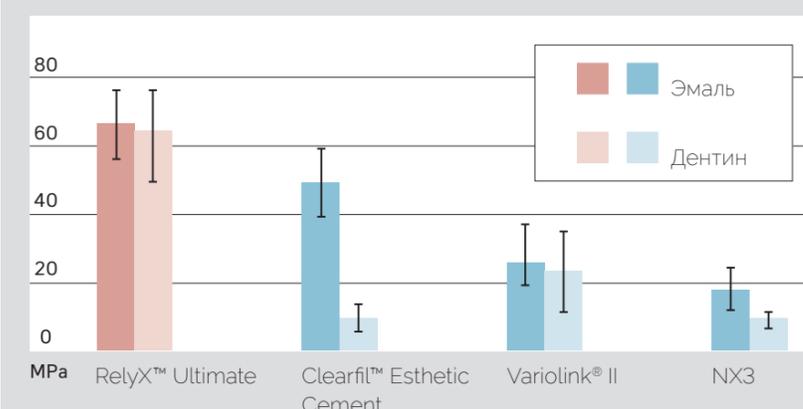


Рис. 1–2. Сила адгезии к дентину и эмали после искусственного старения (5 000 термочиклов при температуре 5–55 °С). Цемент RelyX Ultimate использовался с адгезивом Single Bond Universal, другие цементы — с адгезивами от их производителей. Источник: внутренние данные 3М

вания, селективного или тотального протравливания. Дополнительным преимуществом данной разработки является толерантность к влажности, материал может применяться даже в сложных клинических ситуациях. Композитный цемент представлен в двух форматах: запатентованной компанией 3М системе Clicker, обеспечивающей точное дозирование материала, а также дозаторе для автоматического замешивания с набором различных насадок, в том

числе внутриканальных, что особенно важно при фиксации стекловолноконных штифтов.

В настоящий момент на российский рынок цемент RelyX Ultimate поставляется в ознакомительном наборе (в состав также входят адгезив (1,5 мл), протравочный гель Scotchbond Universal (3 мл) и принадлежности для нанесения адгезива и протравочного геля), а также в отдельных упаковках.

SIGER: УСТАНОВКА НА КАЧЕСТВО

СТОМАТОЛОГИЧЕСКИЕ УСТАНОВКИ КОМПАНИИ SIGER: ОСОБЕННОСТИ, ПРЕИМУЩЕСТВА, ДОСТУПНОСТЬ И РАЗНООБРАЗИЕ.



↑ Siger S-90

01

Блок врача предназначен для пяти инструментов. В базовую комплектацию установки входят:

- два модуля с 4-канальным шлангом стандарта Midwest для турбинных наконечников;
- один модуль с 4-канальным шлангом стандарта Midwest для пневматического микромотора;
- пистолет «вода/воздух»;
- дополнительное место для встраивания любого инструмента (электромотора с оптикой или без оптики, скалера с оптикой или без оптики, полимеризационной лампы и т. д.);
- пневматический фиксатор блока врача в рабочем положении, что увеличивает эргономику установки;
- автоклавируемая силиконовая накладка, которая помогает сохранить стерильность инструментов;
- мембранная или сенсорная панель управления креслом, которая помогает управлять всеми функциями установки.

02

Блок ассистента включает в себя:

- мембранную или сенсорную панель управления креслом;
- пылесос с эжекторным или вакуумным типом аспирации (по желанию врача);
- слюноотсос с эжекторным или вакуумным типом аспирации (по желанию врача);
- пистолет «вода/воздух»;
- дополнительное место для четвертого инструмента.



03

Многофункциональная педаль управления креслом позволяет врачу управлять инструментами блока врача и движениями кресла.

КОМПАНИЯ UNIDENT УЖЕ ЧЕТВЕРТЬ ВЕКА ВОПЛОЩАЕТ В ЖИЗНЬ МЕЧТЫ СТОМАТОЛОГОВ. В ЭТОМ ЕЙ ПОМОГАЮТ ГЛУБОКИЕ ЗНАНИЯ СТОМАТОЛОГИЧЕСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ



ОСВЕЩЕНИЕ

Все установки оснащены бесконтактными светодиодными светильниками, что позволяет стоматологу включать и выключать светильник, а также регулировать его мощность без прикосновений. Это дает дополнительную гарантию сохранения стерильности рук.



БЕСКОМПРОМИСНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

Система безопасности продумана даже для кресла пациента! Движения кресла блокируются при включении любого инструмента, а также при столкновении с любым препятствием.

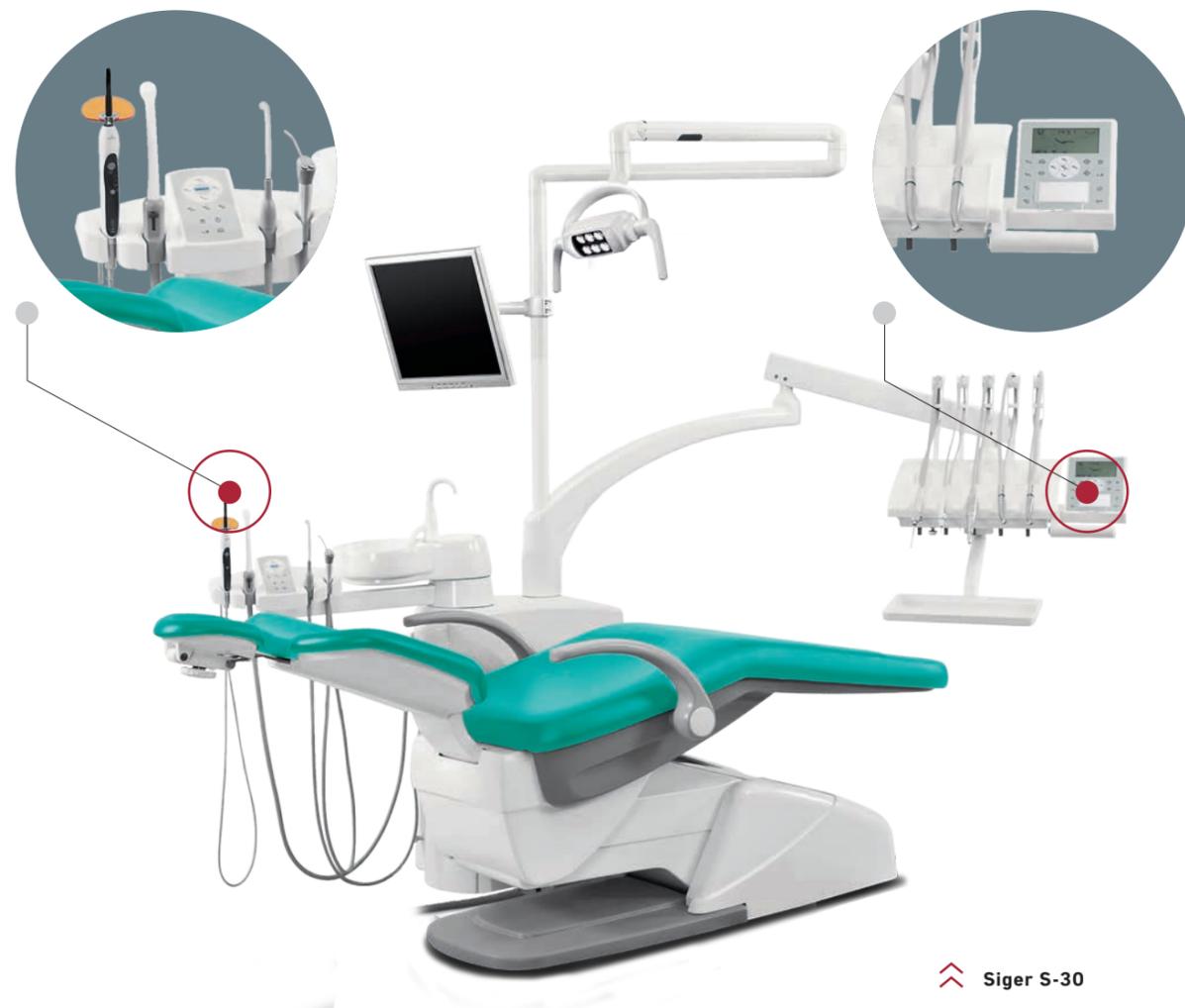
UNIDENT — ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ SIGER В РОССИИ

8 (800) 555-10-75

ЗВОНОК ПО РОССИИ БЕСПЛАТНЫЙ!

UNIDENTSHOP.RU

* Подробнее о ценах узнайте у специалистов компании.



⇧ Siger S-30

Выбрать стоматологическую установку всегда было непросто. А сейчас, когда список брендов стремительно растет и каждая компания уверяет, что ее установки красивее и надежнее, сделать правильный выбор сложно, как никогда. И только специалисты по стоматологическому оборудованию точно знают: сначала нужно выяснить потребности, а уж затем — предлагать то, что точно необходимо.

НЕМНОГО ИСТОРИИ

Zhuhai Siger Medical Equipment была создана в 1992 году. В то время мно-

гие занимались простым копированием чужих технологических решений, но этот бесперспективный путь молодое амбициозное руководство не устраивал. Вместо копирования компания Siger совместно с немецкими специалистами разработала собственные стоматологические установки Siger S-серии, которые включили в себя самые передовые на тот момент технологии, а в дальнейшем — и установки U-серии.

Как показало будущее, стратегия полностью себя оправдала. Широкий ассортимент оборудования Siger быстро вышел на мировой рынок. На се-

годняшний день в компании трудятся несколько сотен человек. Головной офис находится в Шанхае, крупнейшем экономическом и промышленном центре Китая. Открыты представительства в Германии и Австралии. За четверть века Siger завоевал на мировом рынке прочную репутацию надежного производителя стоматологического оборудования и получил бесценный опыт в производстве, что можно встретить у нескольких производителей в мире. Благодаря компании UNIDENT установки Siger уже более десяти лет поставляются и в Россию.

Siger осуществил мечты многих российских стоматологов и руководителей клиник. Врачи хотели работать на профессиональном оборудовании и совершенствовать свои навыки, руководители клиник стремились правильно вложить свои средства и получить доход.

Даже самые скептические покупатели, не доверявшие поначалу китайскому бренду, давно убедились, что оборудование Siger не уступает популярным «европейцам», а некоторых из них даже превосходит, обеспечивая высокий уровень без-

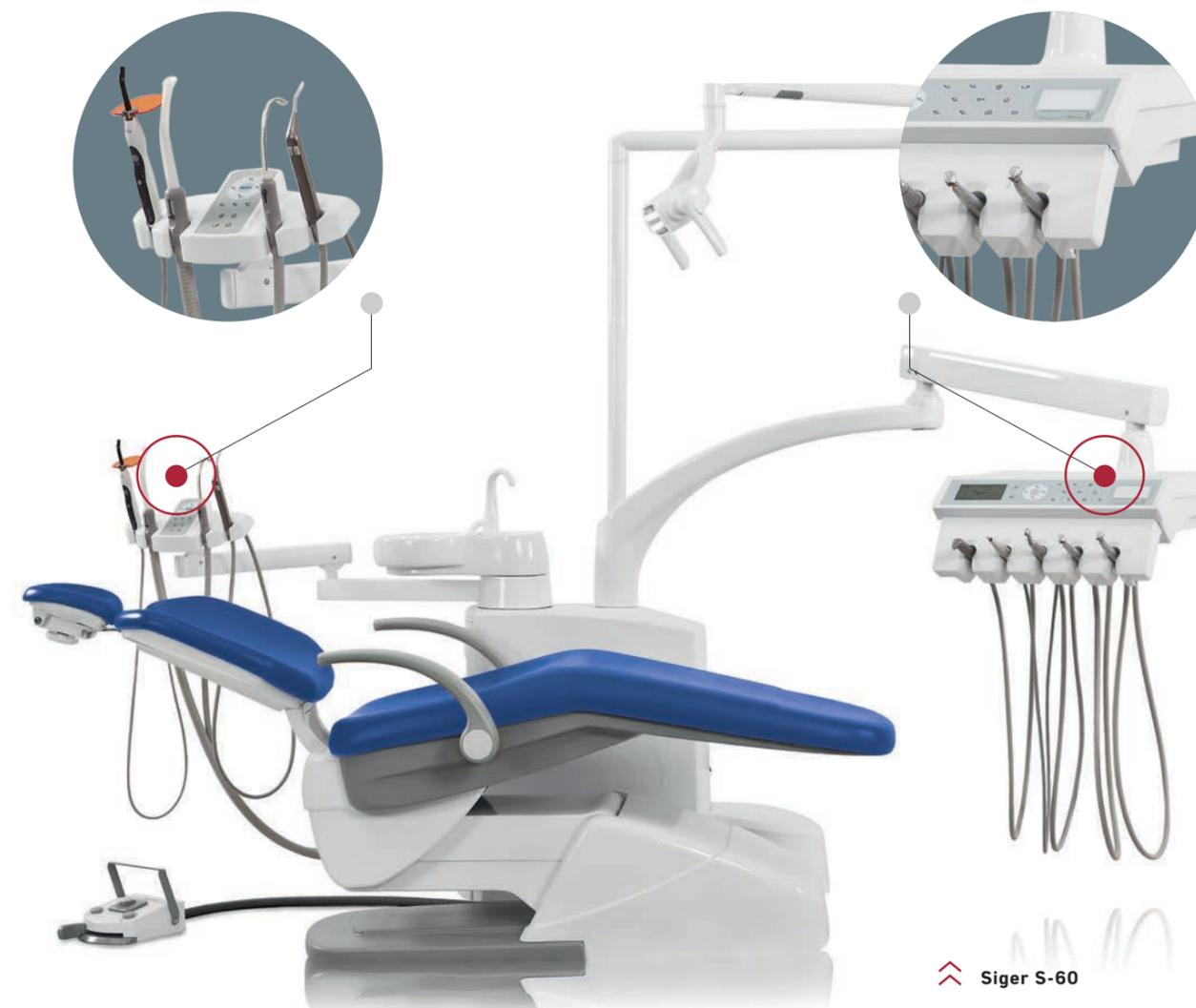
опасности, надежности и комфорта врачам и пациентам, и при этом доступнее по цене и сертифицирован по всем международным и российским стандартам.

НЕОБХОДИМО И ДОСТАТОЧНО

Базовая комплектация установок Siger уже включает все, что нужно для начала работы. При этом в установку всегда можно встроить дополнительные инструменты, получив свою, уникальную комплектацию

СЕРВИС И ГАРАНТИЯ

Благодаря широкой сети представительств UNIDENT в России гарантийное и постгарантийное обслуживание, а также ремонт стоматологических установок производится в короткие сроки. Оборудование поставляется полностью укомплектованным, и опытные специалисты проводят монтаж, подключение всех устройств и обучение персонала.



⇧ Siger S-60

для выполнения манипуляций повышенной сложности.

Посмотрим, что предлагает производитель в качестве основного функционала в установках U-серии.

Все установки оснащены бесконтактными светодиодными светильниками, что позволяет стоматологу включать и выключать светильник, а также регулировать его мощность без прикосновений. Это дает дополнительную гарантию сохранения стерильности рук.

Кресло пациента имеет бесшовную обивку и комплектуется электрическим мотором от производителя LINAK (Дания). Врач может сохранить пять положений кресла и при необходимости перепрограммировать их, а палитра расцветок (в общей сложности более 20 вариантов) позволяет выбрать обивку, которая будет гармонично сочетаться с любым оформлением кабинета. Артикуляционный подголовник кресел подходит для взрослого

и детского приема. Для просмотра рентгенограмм все модели Siger оборудованы негатоскопом.

БЕСКОМПРОМИССНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

Преимущество стоматологических установок Siger — предустановленная система антисасывания на всех вращающихся инструментах, дополнительно предохраняющая персонал и пациентов от перекрестного

инфицирования. Также в установках есть удобная функция блокировки неиспользуемых инструментов.

SIGER U-100/200/500 — УНИВЕРСАЛЬНЫЕ РЕШЕНИЯ

Самая недорогая в этом классе модель — **Siger U-100**, надежная помощница, в которой нет ничего лишнего. При необходимости ее можно дополнить встроенным пьезоэлектрическим скалером, электромотором, системой аспирации вакуумного типа и т. д.

Настоящим хитом продаж является установка **Siger U-200**. Более десяти лет эту модель установки не может превзойти ни один азиатский производитель. Сегодня установку U-200 можно встретить во всех уголках России.

Siger также производит установку для стоматологов-левшей. Модель **Siger U-500** — это одно из редких решений, у которых блок врача и блок ассистента могут поворачиваться на 180 градусов. Это гарантирует удобную работу как с левой, так и с правой стороны кресла.

SIGER S-30/60/90 — ПРЕМИУМ-СЕГМЕНТ

S-серия стоматологических установок Siger — оригинальное технологическое решение в мировом опыте разработки установок, где гидроблок не совмещен с креслом пациента и стоит отдельно. Такое расположение обеспечивает максимальное удобство для врача, ассистента и пациента.

Прежде всего, разделение гидроблока и кресла увеличивает

ГИДРОБЛОК

Гидроблок во всех моделях Siger оборудован системой автоматического наполнения водой стакана пациента и омывания плевательницы, системой автономной подачи воды на инструменты и бойлером для подогрева воды.



устойчивость установки благодаря большей площади соприкосновения с поверхностью. Раздельная конструкция снимает часть нагрузки с электромотора и увеличивает срок его службы и грузоподъемность.

Помимо основных инструментов, установки оснащены встроенными пьезоэлектрическими скалерами, а в топовой модели **S-90** предусмотрен даже швейцарский электромотор. Стоматологические установки данной серии имеют функцию электронного ограничения скорости инструментов, что удобно при эндодонтических и имплантологических манипуляциях.

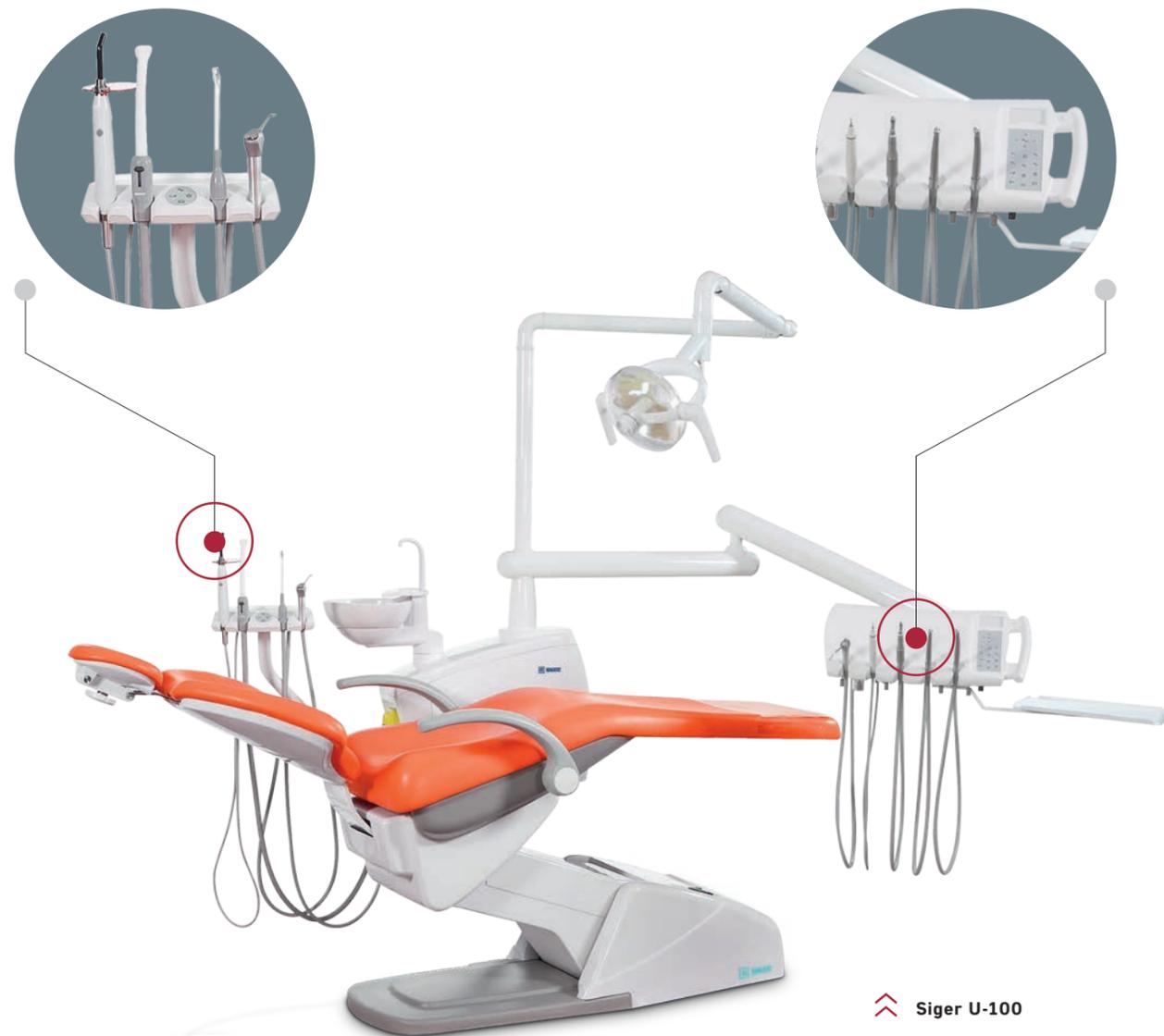
Кресла пациентов разработаны с учетом всех анатомических нюансов, высококачественная итальянская бесшовная обивка очень прочна и проста в уходе.

Модель **S-90** предлагает пользователям исключительно удобную функцию индивидуальной настройки параметров инструмента для трех специалистов. Каждый врач может сохранить свои личные настройки (положение кресла,

уровень освещения, скорость вращения инструмента и т. д.). Эти настройки, а также регулировки интенсивности света фиброоптики доступны через монитор на панели управления.

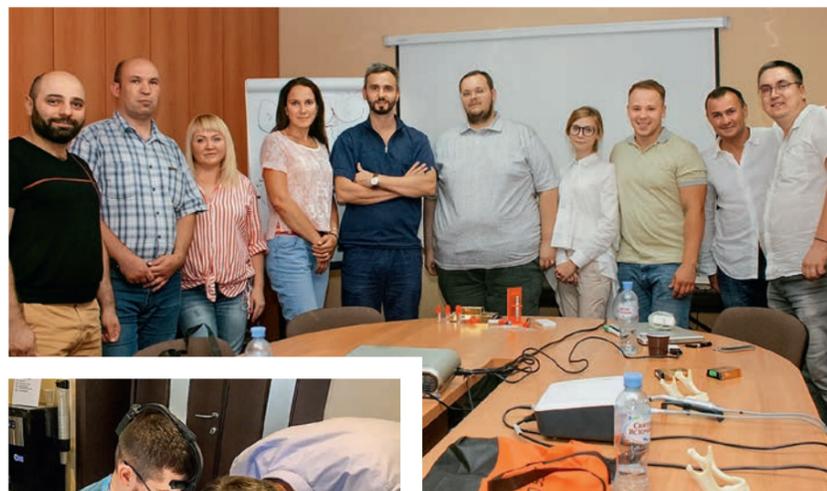
Надо отметить, что китайский производитель органично использует в этой линейке установок комплектующие всемирно известных брендов. Так, движения кресла регулирует мотор производства LINAK (Дания) — компании № 1 по производству систем электроприводов. В моделях **S-60/90** установлены гидравлика и автоматика ASCO (США). Производитель клапанов и шлангов — известная итальянская компания Sirai, которую не нужно представлять профессионалам.

В ряду стоматологических установок Siger можно подобрать модели для любого ценового сегмента клиник, для специалистов любого уровня. Это качественное и доступное по цене оборудование, которое превзойдет ожидания самых требовательных покупателей и воплотит в жизнь мечту об идеальной установке.



КУРС — НА ПОВЫШЕНИЕ КВАЛИФИКАЦИИ

Курсы, семинары и мастер-классы от компании SGS Dental для начинающих и опытных врачей — стоматологов-хирургов-имплантологов — регулярно проходят в Москве на базе учебного центра UNIDENT, а также по всей России. Ближайший обучающий курс, посвященный командному подходу на имплантологическом приеме, пройдет 13 и 14 октября во Владивостоке. Программа курса выстроена по концепции «от простого — к сложному». В рамках курса речь пойдет о протетическом позиционировании имплантата, контурировании альвеолярного отростка, различных дефектах зубных рядов и аспектах тотальной реабилитации.



Компания SGS заботится и о тех, кому необходимо обучение, но нет возможности ждать курса. Достаточно обратиться к региональному дилеру имплантатов SGS для организации индивидуального обучения в одной из клиник-партнеров. В этом году в SGS появится новый формат обучения на базе одной из стоматологических клиник Юнидент Стоматология в Москве. После интенсивного трехдневного курса по имплантологии и хирургии с аккредитацией от учебного центра UNIDENT слушатели получают дипломы о повышении квалификации.

Курс аккредитован по системе НМО. Для начинающих врачей разработан базовый курс по имплантологии, который состоит из теоретической части и практической отработки навыков, а также мастер-классов от ведущих хирургов-имплантологов с подробным разбором представленных на курсе клинических случаев. Опытных врачей наверняка заинтересует учебная программа «Пластика твердых и мягких тканей». В ней рассматриваются вопросы пересадки костных блоков, направленной костной регенерации, методы увеличения кератинизированной прикрепленной

десны, применение аутотрансплантатов. Практикующим врачам будет полезен и курс «Реабилитация пациентов с полным отсутствием зубов по концепции "все-на-4/6"». Теоретическая и практическая части курса познакомят участников с возможностями реабилитации пациентов даже при выраженных дефектах альвеолярной костной ткани. В ходе занятий изучается авторская методика внутриворотной сварки.

Компания SGS заботится и о тех, кому необходимо обучение, но нет возможности ждать курса. Достаточно обратиться к региональному дилеру имплантатов SGS для организации индивидуального обучения в одной из клиник-партнеров. Следить за расписанием текущих и новых курсов, записываться на интересующие мероприятия можно на сайте www.sgs-dental.ru, а также на странице SGS в Facebook.

SGS Dental
Swiss Implant System



СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

P1 PREMIUM
Имплантат с заглушкой
3,2, 3,75, 4,2, 4,5, 5, 6
€ 52

P7 PREMIUM
Имплантат с заглушкой
3,2, 3,75, 4,2, 4,5, 5, 6
€ 59

P1/P7
€ 50*
* цена имплантата в комплекте

- Премиальная линейка с уникальным кальций-фосфатным покрытием SBTC® (BONIT).
- Производится на заводе DOT (Германия). Пожизненная гарантия и возможность обмена РАССТЕРИЛИЗОВАННЫХ имплантатов.



Хирургический набор В ПОДАРОК!
подробности акции уточняйте у дилера

Тел. +7 (495) 434-46-01, доб. 371, 449
E-mail: e.shapovalov@unident.net

www.sgs-dental.ru
www.sgs-dental.com



СЕМЬ ПРОБЛЕМ — ОДНО ЛАЗЕРНОЕ РЕШЕНИЕ

7 САМЫХ ВАЖНЫХ ПРОЦЕДУР ДЛЯ ОСВОЕНИЯ НА ВАШЕМ WATERLASE.



Д-Р ГЛЕНН А. ВАН АС
практикующий стоматолог
из Северного Ванкувера
(Канада)



Решающий фактор для успешного внедрения лазера в вашу практику — открытость к новым способам проведения стандартных стоматологических процедур с помощью лазера

Приобретение нового лазера WaterLase — это важное событие для практикующего врача как с финансовой точки зрения, так и в плане обучения. Для многих процесс освоения новой технологии может быть очень сложным; иногда бывает трудно понять, с чего начать. Решающим фактором для успешного внедрения лазера в вашу практику является готовность к обучению новым методикам и открытость к новым способам проведения стандартных стоматологических процедур с помощью лазера. Поставьте наконечник MZ5 или MZ6 на насадку Gold, включите лазер в режиме ожидания, залейте воду, чтобы все было готово к работе, — и начинайте учиться, как применять лазер для проведения этих семи базовых процедур. Вскоре

вы начнете использовать лазер и для других операций.

1. РЕСТАВРАЦИИ V КЛАССА

По мере старения и процесса рецессии десен вследствие использования лекарств и воздействия других факторов кариес корня становится распространенной проблемой людей среднего возраста. В большинстве случаев его можно лечить с помощью лазерной абляции мягких и твердых тканей, применяя только аппликационную анестезию. Конечно, для стоматологов иглы и боры — дело привычное, однако пациенты ищут альтернативу. Выполнение реставраций в нескольких квадрантах с помощью лазера WaterLase с меньшей анестезией,

при этом удаляя лишние (нависающие) мягкие ткани и кариес и проводя протравливание эмали с одной только аппликационной анестезией, в большинстве случаев становится беспроблемным вариантом и для пациента, и для стоматолога.

РЕКОМЕНДУЕМЫЕ НАСТРОЙКИ ДЛЯ РЕСТАВРАЦИЙ V КЛАССА

Абляция мягких тканей: наконечник MZ6: 1,5 Вт, 50 Гц, вода 20 %, воздух 20 %, режим H (если ткань очень сильно воспалена, то используется режим S).

Абляция твердых тканей: наконечник MZ5: 0,8-2,0 Вт, 8-15 Гц, 1,5-2,0 Вт, воздух 40-60 %, вода 60-80 %, режим H.

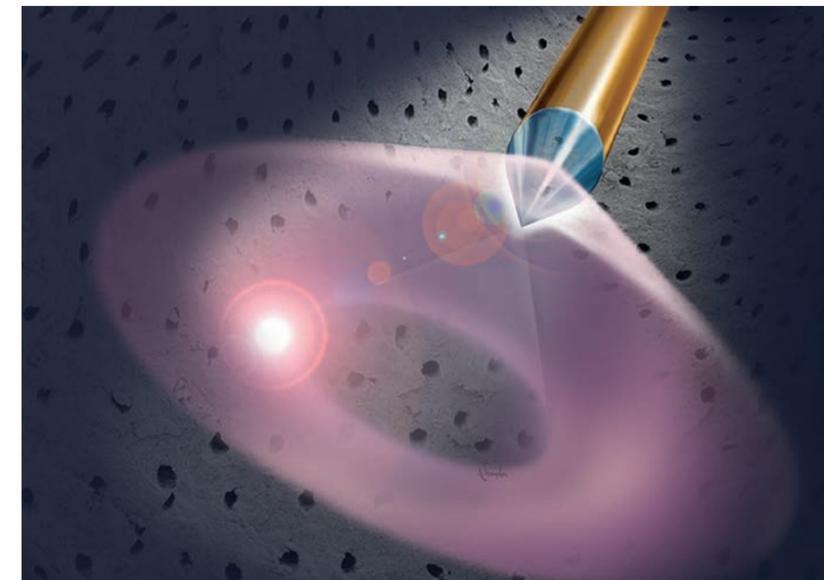


Реставрации V класса:

- 1 Перед вмешательством
- 2 Сразу после вмешательства
- 3 Через пять недель после вмешательства

2. ФРЕНЭКТОМИЯ

Процедура френэктомии, которую многие из нас изучали во время учебы в университете, называлась «Z-пластикой» и включала Z-образный разрез до надкостницы. Затем накладывались швы, чтобы закрыть рану. Многие пациенты считали эту процедуру сложной из-за того, что она воспринималась как хирургическая, наряду с тем фактом, что для заживления раны первичным натяжением использовались швы. Внедрение лазеров в хирургию мягких тканей открывает новые возможности, поскольку лазеры имеют преимущества по сравнению с традиционными методами в том, что они обеспечивают точный и чистый разрез, уменьшают кровотечение, снижают потребность в швах и сокращают время заживления.



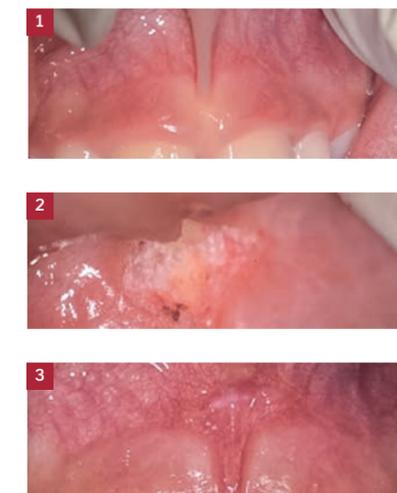
Снижение послеоперационного дискомфорта и более быстрое заживление делают применение лазеров особенно полезным у пациентов младшего возраста, а также у подростков, которым требуется коррекция уздечки одновременно с проводящимся ортодонтическим лечением для закрытия центральной диастемы.

РЕКОМЕНДУЕМЫЕ НАСТРОЙКИ ДЛЯ ФРЕНЭКТОМИЙ

Без использования местных анестетиков: наконечник MZ6: 1,5 Вт, 20 Гц, вода 12 %, воздух 10 %, режим H.
С использованием местных анестетиков: наконечник MZ6: 3,0 Вт, 40 Гц, вода 5 %, воздух 10 %, режим H.
Гемостаз (если возможно): наконечник MZ6: 0,5 Вт, 50 Гц, вода отключена, воздух 10 %, режим S.

3. ФИБРОМА

Травматическая фиброма (от раздражения) возникает чаще всего в результате реакции подслизистых тканей



Френэктомия:

- 1 Перед вмешательством
- 2 Во время вмешательства
- 3 Через две недели после вмешательства

на травму зубами или зубными протезами. Такая воспалительная гиперплазия является самым распространенным патологическим изменением полости рта, отправляемым на биопсию, и является у 1-2 % взрослых. Она состоит

из коллагена типов 1 и 3 и чаще всего расположена на губах, слизистой щек и боковых частях языка. Фибромы полости рта обычно бессимптомны, состоят из плотной ткани и по цвету мало чем отличаются от здоровой ткани, если они не изъязвлены вследствие постоянного травмирования. Жалобы пациентов часто связаны с прикусыванием фибром во время жевания и недовольством внешним видом, если они расположены на губах. С помощью лазера WaterLase можно удалять мелкие фибромы, используя лишь аппликационные анестетики, а более крупные — используя несколько капель местного анестетика. Преимущества применения лазера включают уменьшение кровотечения, отсутствие швов, намного меньшую длительность вмешательства и совсем незначительный дискомфорт после вмешательства. Минимальная глубина проникновения на длине волны эрбиево-хромового лазера (Er:Cr:YSGG)

**Фиброма:**

- 1 Перед вмешательством
- 2 Сразу после вмешательства
- 3 Через две недели после вмешательства

делает это преимуществом для патоморфолога, оценивающего поступивший на гистологический анализ образец, поскольку при использовании лазера WaterLase для биопсии возникают минимальные тепловые артефакты.

РЕКОМЕНДУЕМЫЕ НАСТРОЙКИ ДЛЯ УДАЛЕНИЯ ФИБРОМЫ

Без использования местных анестетиков: наконечник MZ6: 1,5 Вт, 20 Гц, вода 12 %, воздух 10 %, режим Н.

С использованием местных анестетиков: наконечник MZ6: 3,0 Вт, 40 Гц, вода 5 %, воздух 10 %, режим Н.

Гемостаз (если возможно): наконечник MZ6: 0,5 Вт, 50 Гц, вода отключена, воздух 10 %, режим S.

4. ГИНГИВЭКТОМИЯ + УДЛИНЕНИЕ КОРОНКОВОЙ ЧАСТИ ЗУБА

Гингивэктомия является наиболее распространенной лазерной процедурой на мягких тканях. Удаление избытка фиксированной кератинизированной ткани, после чего имеется достаточно остающейся ткани, необходимо во многих направлениях стоматологии. С точки зрения ортопедии ткань может препятствовать визуализации апикально распространившегося кариеса или переломов бугорка ниже края десны. С точки зрения ортодонтии ткань может разрастаться межпроксимально из-за закрытия диастем или плохой гигиены полости рта. С медицинской точки зрения, некоторые лекарства (Дилантин) могут вызвать гиперплазию десен, и при планировании не прямых эстетических реставраций передней группы зубов небольшая коррекция мягких тканей может сделать красивую

**Гингивэктомия:**

- 1 Перед вмешательством
- 2 Во время вмешательства
- 3 Через две недели после вмешательства

улыбку потрясающей за счет улучшения «розового» компонента преобразованной улыбки. Лазер WaterLase можно использовать для быстрого реконтурирования мягких тканей, при этом кровотечение незначительно, при использовании полностью керамических зубных протезов реконтурирование мягких тканей выполняется в тот же день, когда завершено препарирование, без затраты дополнительного времени на заживление. Возможность деликатной коррекции мягких тканей с помощью лазера WaterLase в тот же день, когда завершено препарирование, помогает сократить количество посещений в ходе лечения.

РЕКОМЕНДУЕМЫЕ НАСТРОЙКИ ДЛЯ ГИНГИВЭКТОМИИ

Без использования местных анестетиков: наконечник MZ5: 1,5 Вт, 20 Гц, вода 20 %, воздух 20 %, режим Н.

С использованием местных анестетиков: наконечник MZ5: 2,1 Вт, 30 Гц, вода 20 %, воздух 20 %, режим Н.

5. РЕТРАКЦИЯ ДЕСНЫ

Обработка мягких тканей для не прямых реставраций традиционно осуществляется с помощью ретракционной нити, чтобы создать пространство для оттискового материала и подробно зафиксировать положение конечного края. Хотя приобретают признание цифровые методы, такие как интраоральные сканеры, традиционные методы пока что преобладают. При использовании и цифровых, и традиционных методов фиксации конечного края сложно выполнять манипуляции с тканью и работать с ретракционной нитью, когда край спрятан под десной. Хотя мы бы с удовольствием всегда оставляли край выше десны или на уровне десны, бывают случаи, когда глубокий край в воспаленной ткани может быть проблематичным. Лазеры могут использоваться в качестве дополнительного инструмента при обозначении края и уменьшать или даже устранять необходимость в использовании ретракционной нити. Преимущества лазеров включают в себя гемостаз, меньшую зависимость от гемостатических агентов и отличное заживление. С лазером WaterLase для всех тканей мы можем проводить абляцию мягких тканей, а также небольших количеств кости, которая может быть «на пути». Если оставить ее нетронутой, эта кость может вызвать нарушение биологической ширины, что приведет к болезненной, эритематозной и некрасиво выглядящей ткани после того, как будут поставлены окончательные протезы. Использование лазера WaterLase помогает значительно упростить обработку тканей

для всех не прямых реставраций, обеспечивая лабораторную оценку конечного края, независимо от того, какая методика фиксации деталей препарирования используется.

РЕКОМЕНДУЕМЫЕ НАСТРОЙКИ ДЛЯ РЕТРАКЦИИ ДЕСНЫ

Без использования местных анестетиков: наконечник MZ5: 1,5 Вт, 20 Гц, вода 12 %, воздух 10 %, режим Н (если ткань очень сильно воспалена, используется режим S).

С использованием местных анестетиков: наконечник MZ5: 2,0 Вт, 50 Гц, вода 5 %, воздух 10 %, режим Н.

Абляция твердых тканей: наконечник MZ5: 4,5 Вт, 50 Гц, вода 90 %, воздух 60 %, режим Н.

6. ЛЕЧЕНИЕ ЛАЗЕРОМ ПОРАЖЕНИЙ ПОЛОСТИ РТА

Сегодня к стоматологам обращается много пациентов с болезненными поражениями полости рта, которые могут затруднять лечение зубов. С помощью лазера WaterLase можно лечить такие поражения, как рецидивирующие афтозные язвы, герпетические поражения или пролежни от съемных зубных протезов. Важно, что лазер может сразу существенно снизить дискомфорт, но, кроме этого, было доказано, что поражение заживает быстрее благодаря эффектам фототерапии низкой интенсивности. Исследования показали, что после заживления период ремиссии более длительный и что повторное появление, скорее всего, будет отсрочено или в некоторых случаях не произойдет в той же области снова. Пациенты высоко ценят заботу при лечении этих поражений, и некоторые

из них поймут, что лазер их предпочтительный метод лечения, устраняющий необходимость в топических или системных лекарствах. Комбинация длины волны WaterLase 2780 нм с более глубоко проникающими 940 нм диодными лазерами, такими как EPIC или iLase, может давать идеальные результаты сразу и в первые несколько дней после лечения.

РЕКОМЕНДУЕМЫЕ НАСТРОЙКИ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ПОРАЖЕНИЙ ПОЛОСТИ РТА

Лазер для всех тканей WaterLase:

наконечник MZ6: 0,25–0,5 Вт, 50 Гц, вода 0 %, воздух 20 %, режим Н.

Диодный лазер EPIC10 или iLase: 0,5–0,8 Вт, CW (постоянный импульс), новый наконечник, дефокусировка 2–3 мм.

**Ретракция десны:**

- 1 Перед вмешательством
- 2 Во время вмешательства
- 3 Через две недели после вмешательства

ЛЕЧЕНИЕ ПАРОДОНТИТА

Традиционное лечение патологических зубодесневых карманов включает резекционную методику частичного удаления кости, которая приводит к тому, что зубы выглядят как «волнорез во время отлива». Вид более длинных зубов со здоровыми карманами часто не удовлетворяет пациентов, которым становится труднее чистить зубы, приходится иметь дело с повышенной чувствительностью зубов из-за обнаженных корней и не нравятся межпроксимальные «черные треугольники».

Регенеративные методы для улучшения клинического уровня прикрепления десны не дают положительных результатов. Многих пациентов восхищает возможность обеспечить сокращение карманов с помощью индуцированной лазером регенерации кости «снизу вверх» по сравнению с лечением «сверху вниз» путем удаления псевдокарманов посредством резекции ткани. Лазеры предлагают минимально-инвазивный подход без применения методики с откидыванием лоскута, а также меньше швов и кровотечений. Послеоперационный период протекает со значительно

меньшим числом осложнений, и в результате у 90 % пациентов часто наблюдается 50%-ное сокращение карманов в случаях, когда до операции патологические зубодесневые карманы были одиночными. Протокол REPAIR может использоваться при одиночных патологических зубодесневых карманах и при генерализованном пародонтите. Его можно использовать в качестве первой попытки спасения имплантатов при начальной/умеренной утрате костной ткани — проблеме, которая все чаще наблюдается с титановыми имплантатами.

ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ПРОЦЕДУРА 1: ДЕЗИНФЕКЦИЯ КОРНЕВЫХ КАНАЛОВ

Эндодонтическое лечение необходимо в случаях, когда пульпа воспалена или инфицирована. Общей чертой многих из этих повреждающих пульпу факторов является то, что важную роль в возникновении и развитии пульпарных и периапикальных заболеваний играют микроорганизмы. К сожалению, ликвидировать бактерии непросто. Но лазеры, в отличие от других современных аппаратов, обладают способностью проникать в дентин глубже и обеспечивают колоссальное снижение количества бактерий без фактического прямого контакта. Лазер WaterLase благодаря своей пульсирующей высокой пиковой мощности обеспечивает невероятный фотоакустический поток раздражителей внутри канала, что приводит к удалению бактерий, открытию дентинных канальцев

и открытию боковых каналов. Лазер WaterLase с радиальным наконечником (RFT2 и RFT2 3), специально предназначенным для каналов, позволяет излучать 85 % энергии лазера латерально, а не в направлении кончика, и очень облегчает чистку каналов. Лазер используется в течение 60 секунд на каждом канале после традиционных ротационных инструментов, непосредственно перед obturацией. Микроскопическое исследование каналов демонстрирует невероятно чистые поверхности после завершения лазерной дезинфекции.

РЕКОМЕНДУЕМЫЕ НАСТРОЙКИ ДЛЯ ДЕЗИНФЕКЦИИ КОРНЕВЫХ КАНАЛОВ

Лазерная чистка и создание форм: наконечник RFT2: 1,25 Вт, 50 Гц, вода 10 %, воздух 34 %, режим Н.
Лазерная дезинфекция: наконечник RFT2: 0,75 Вт, 20 Гц, вода 1 %, воздух 10.



Лечение поражений полости рта:

- 1 Перед вмешательством
- 2 Во время вмешательства
- 3 Сразу после вмешательства

ПРОТОКОЛ ЛЕЧЕНИЯ ПАРОДОНТИТА

Этап 1: дезэпителизация внешней стенки кармана.
Этап 2: гингивэктомия (при необходимости).
Этап 3: дезэпителизация и ретракция.
Этап 4: удаление отложений и выравнивание поверхности корней.
Этап 5: обработка борозд/дегрануляция.
Этап 6: декортикация кости.
Этап 7: финальная обработка борозд.
Этап 8: давящая марлевая повязка 2x2.

ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ПРОЦЕДУРА 2: УДЛИНЕНИЕ КОРОНКОВОЙ ЧАСТИ ЗУБА ЗА СЧЕТ КОСТИ

В реставративной стоматологии клиницисты часто сталкиваются с необходимостью редукции небольших количеств костной ткани, чтобы решить эстетические или биологические проблемы. Во многих случаях при переломе бугорка субкрестально мы хотели бы «продвинуть» кость апикально на 1–2 мм, чтобы увидеть, восстановим ли зуб, и создать край, находящийся над костью. В других случаях мы видим возможность уменьшить асимметрию мягких тканей при улыбке, придав требуемую форму тонкой кости над верхнечелюстными резцами. Это позволило бы улучшить «розовую» эстетику в сочетании с улучшением «белой» эстетики, которое обеспечат наши керамические зубные протезы.

Внедрение нового эрбиево-хромового лазера (Er,Cr:YSGG) семейства WaterLase для всех тканей лучше всего осуществлять, начав со стоматологических процедур, перечисленных в этой статье. После освоения этих часто встречающихся процедур клиницист будет уверенно использовать лазер для реставраций, при работе на мягких тканях и на твердых тканях. В некоторых случаях лазер будет упрощать процедуру, в других случаях

преимуществом и для вашей практики, и для пациента будет предоставление стоматологической помощи, которая ранее вообще не оказывалась, или было необходимо направление на лечение к другому специалисту. Не переставайте применять лазер — это потрясает. И принцип «научиться ходить, прежде чем начать бегать» в лазерной стоматологии даст больше шансов успешно внедрить WaterLase в вашу практику.

В таких случаях лазер можно использовать в рамках минимально-инвазивного подхода для обработки кости путем внутрибороздчатого (без откидывания лоскута) реконтурирования. При выполнении этой методики необходимо увеличение и тщательное следование инструкциям, но лазер может обеспечить значительно меньший послеоперационный дискомфорт и сокращение времени заживления. Лазерное удлинение коронки может обеспечить идеальное заживление через две-три недели, то есть в три раза быстрее, чем при традиционной методике с откидыванием лоскута. Процедура завершается гингивэктомией, которая обеспечивает коррекцию мягких тканей, а восстановление биологической ширины обеспечивается посредством абляции твердых тканей поддесневой кости. Эту процедуру можно комбинировать с небольшими лоскутами

сзади, чтобы установить биологическую ширину межпроксимально всего с одним швом для закрытия десневого сосочка. Лазер iPlus при использовании для реконтурирования кости может очень помочь в улучшении эстетического вида и функции.

РЕКОМЕНДУЕМЫЕ НАСТРОЙКИ ДЛЯ РЕКОНТУРИРОВАНИЯ КОСТИ

Гингивэктомия: наконечник MZ6: 1,5 Вт, 30 Гц, вода 40 %, воздух 20 %, режим Н.
Реконтурирование кости: наконечник MZ6: 2,5 Вт, 30 Гц, вода 80 %, воздух 75 %, режим Н.
Пластика кости: наконечник MZ6: 2,5 Вт, 50 Гц, вода 80 %, воздух 75 %, режим Н.
Пластика тканей: Наконечник MZ6: 1 Вт, 75 Гц, вода 30 %, воздух 30 %, режим Н.



R.O.C.S. — УМНО, ЭФФЕКТИВНО, БЕЗОПАСНО



АНДРЕЙ АКУЛОВИЧ
профессор, клинический директор
бренда R.O.C.S.

Рынок средств гигиены полости рта был и остается одним из самых активно развивающихся в области средств по уходу за здоровьем и красотой в мире. Сегодня потребителю предлагается огромное количество самых разнообразных продуктов в этом сегменте — как по качеству, так и по цене. Но технологии не стоят на месте, а тесное сотрудничество производителей и клиницистов и маркетинговые

исследования показывают, что рынку и потребителю нужны новые, очень узконаправленные продукты.

Много лет являясь одним из лидеров в разработке и производстве высококачественных средств по уходу за полостью рта, компания DRC ни на один день не останавливается в развитии своей и без того широкой линейки продуктов, которые направлены на решение различных профилактических и эстетических задач. Продукты под маркой R.O.C.S. уникальны как по составу, так и по своим свойствам.

Наиболее активно пополнилась в последнее время линейка **R.O.C.S. Pro**. Сама идея серии зубных паст **R.O.C.S. Pro** — это создание специализированных продуктов, направленных на эстетический компонент в гигиене полости рта. Это

высокоэффективные и одновременно полностью безопасные продукты, способные оказывать осветляющий эффект на эмаль зубов, способствующие появлению блеска и яркости зубов — очень востребованных сегодня обществом потребителей свойств. Рецептуры паст этой серии оригинальны и запатентованы.

ДЕЛИКАТНО И ЭФФЕКТИВНО

R.O.C.S.® Pro Деликатное отбеливание на основе минерального комплекса в виде глицерофосфата кальция и фермента бромелаина и **R.O.C.S.® Pro Кислородное отбеливание** с глицерофосфатом кальция и активным кислородом.

Это пасты, с которых начиналась вся серия. Они давно уже завоевали

ПРОДУКТЫ
ПОД МАРКОЙ
R.O.C.S. УНИКАЛЬНЫ
ПО СВОЕМУ
СОСТАВУ,
СВОЙСТВАМ
И НАПРАВЛЕННЫ
НА РЕШЕНИЕ
СЛОЖНЫХ ЗАДАЧ

популярность среди тех, кто хочет постоянно поддерживать белизну и яркость зубов.

Клинические исследования и наблюдения показали, что наиболее эффективным является сочетание этих двух паст, например по схеме использования **R.O.C.S.® Pro Кислородное отбеливание** для утренней чистки зубов и **R.O.C.S.® Pro Деликатное отбеливание** — для вечерней. Рекомендованная 30-дневная методика применения данных паст дает очень хорошие результаты.

В дальнейшем для ежедневного поддержания белизны зубов можно использовать некоторые из продуктов R.O.C.S. на основе мине-



R.O.C.S.® Pro
Кислородное отбеливание

R.O.C.S.® Pro
Деликатное отбеливание

рального комплекса и ферментов. Пасты имеют безопасную формулу (не содержат фтора, парабенов, лаурилсульфата натрия и красителей), поэтому их можно применять как с обычной, так и с электрической зубной щеткой.

Гель R.O.C.S.® Pro Блеск для зубов. Для усиления эффекта от чистки зубов такими пастами недавно появился специально разработанный гель. Он рекомендован к применению как дополнение к пасте, и для получения стабильного результата рекомендуется наносить его на зубы 2–3 раза в день в течение двух недель. Курс повторять каждые полгода для стабильного эффекта.

В последнее время в серии R.O.C.S. Pro появились еще несколько очень интересных и оригинальных новинок.

R.O.C.S.® Pro Young & White Enamel.

Как следует из названия

ВЕЧЕР И УТРО

R.O.C.S.® Pro Деликатное отбеливание

Очень мягкая паста, подходящая для ежедневного использования, эффективно и бережно удаляет поверхностные окрашивания от пищевых красителей с поверхности эмали зубов.

R.O.C.S.® Pro Кислородное отбеливание

Паста-гель, способная решать более серьезные задачи и за счет активного кислорода уже полноценно осветлять и отбеливать зубы на 2–3 тона, проникая более глубоко в твердые ткани зуба.



»» Гель R.O.C.S.® Pro Блеск для зубов Для усиления эффекта от чистки зубов



R.O.C.S.[®] Pro Electro Whitening

НА ПИКЕ МОДЫ

Электрические зубные щетки за последние годы стали очень популярны по всему миру. Это современно, инновационно и даже модно. Но есть отличия в частоте и количестве чистящих движений и давлении на эмаль зубов при чистке классической мануальной и электрической щетками. Поэтому уже давно рынок нуждался в специальной зубной пасте, в которой будут учитываться все параметры, подходящие именно под электрическую щетку.

самой пасты, она разработана для ухода, поддержания здоровья, белизны и блеска молодой эмали. Особенная комбинация деликатных низкоабразивных частиц самого современного поколения абразивов отлично очищает и поддерживает естественную белизну зубов, не травмируя нежную эмаль молодых зубов.

Enzyme & Minerals Pro-System — ферментно-минеральный комплекс на основе высококачественных растительных компонентов — защищает от кариеса и заболеваний десен и обеспечивает выраженную длительную защиту от зубного налета. Минералы укрепляют эмаль и улучшают цвет и блеск зубов. **Prebiotic Pro-System** нормализует микробный баланс полости рта.

Паста **R.O.C.S.[®] Pro Young & White Enamel** имеет нежнейший аромат благодаря экстракту жимолости

в составе, без резких мятных нот. Красивый коралловый цвет обусловлен натуральными компонентами. Паста сразу стала хитом у молодежи!

Паста R.O.C.S.[®] Pro Electro Whitening. Она была разработана специально для использования с высокотехнологичными электрическими зубными щетками. Ее особенности: паста неабразивная и основа ее очень мягкая. Тем не менее она эффективно очищает зубы. Испытания этого продукта осуществлялись при использовании одной из премиальных и эффективных моделей звуковых электрических зубных щеток — Philips Sonicare. В основе пасты — все тот же Enzyme & Minerals Pro-System, который с помощью растительных ферментов размягчает зубной налет и пигменты, облегчая их удаление.

Совместное применение пасты **R.O.C.S.[®] Pro Electro Whitening** и электрической щетки **Philips Sonicare** дает выраженный пролонгированный эффект гладкости и белизны зубов, что в сочетании с низкой абразивностью пасты и ее мягкой, щадящей для эмали зубов основой позволяет использовать для постоянного ежедневного ухода. К слову, применение пасты с мануальной щеткой также допустимо.

ЗУБНЫЕ ПАСТЫ R.O.C.S. PRO СОЗДАНЫ ДЛЯ РЕШЕНИЯ ЭСТЕТИЧЕСКИХ ПРОБЛЕМ

ПОСТОРОННИМ ВХОД ВОСПРЕЩЕН

Ортодонт — сегодня один из самых востребованных специалистов среди всех стоматологических специальностей. Классическая техника исправления прикуса — это брекет-система, когда пациент в течение в среднем 2 лет живет со скобами на зубах, которые крайне затрудняют профилактический уход за зубами, и, как правило, пациенты серьезно ухудшают гигиеническое состояние полости рта за время ношения брекетов. Примерно те же проблемы испытывают и пациенты, которые имеют во рту мостовидные и другие несъемные ортопедические конструкции, разного вида шины.

R.O.C.S.[®] Pro Brackets & Ortho. Специализированная зубная паста,



R.O.C.S.[®] Pro Young & White Enamel

R.O.C.S.[®] Pro Brackets & Ortho

созданная специально для людей, носящих брекететы.

Ее главная особенность — высокая очищающая способность, которую обеспечивает активный протеолитический фермент, позволяющий очищать зубы на участках, недоступных зубной щетке, устранять факторы воспаления и обеспечивать длительную чистоту зубов. Специальные деликатные гранулы усиливают очищающие свойства данного фермента, а ксилит в составе формулы пасты **R.O.C.S.[®] Pro Brackets & Ortho** способствует нормализации микрофлоры полости рта и предупреждает развитие кариеса. Минеральный комплекс в составе минерализует эмаль и возвращает зубам блеск и белизну. Паста подходит для ежедневного применения.

Зубная щетка R.O.C.S.[®] Pro Brackets & Ortho. Эта щетка была

ВЫВОДЫ

Серия средств ухода за полостью рта **R.O.C.S.[®] Pro** — не имеющая аналогов на рынке, умная и высококачественная альтернатива массовым продуктам, позволяющая решать профилактические и эстетические задачи эффективно и безопасно!

выпущена в дополнение к пасте **R.O.C.S.[®] Pro Brackets & Ortho.** Ее отличает специальное углубление посередине головки щетины, предназначенной для ежедневного очищения при наличии брекет-систем, ортодонтических и ортопедических аппаратов.

ПРОДУКТЫ ДЛЯ ДЕТЕЙ

Разумеется, создавая линейку инновационных зубных паст серии R.O.C.S. Pro, в компании не забывают и о самых юных пациентах.



R.O.C.S.[®] Pro Kids Лесные ягоды

Паста **R.O.C.S.[®] Pro Kids Лесные ягоды.** В формулу новой детской зубной пасты на основе наногидроксиапатита кальция введен экстракт жимолости, мягко защищающий десны от воспаления.

Зубная щетка с экстрамягкой щетиной **R.O.C.S.[®] Pro Baby** Для самых маленьких и зубная паста **R.O.C.S.[®] Pro Baby.** Отличная пара для самых маленьких деток (в возрасте до 3 лет).



R.O.C.S.[®] Pro Baby

Приготовлена по специальной технологии на очень мягкой основе, которая, с одной стороны, обеспечивает качественную очистку зубов, а с другой — не травмирует тонкую эмаль молочных зубов.

FASHION LOOK ДЛЯ СТОМАТОЛОГА

САМЫЕ ПРИЯТНЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЭТОЙ ОСЕНИ ПО ОБОРУДОВАНИЮ КАБИНЕТА ОТ ИЗВЕСТНЫХ МИРОВЫХ БРЕНДОВ.

Flash — упаковочная машина
Cominox S.r.l. (Италия)
24 050 Р

Эргономичный дизайн
и повышенная функциональ-
ность.

Clevo — аппарат для быстрой
дезинфекции наконечников
Dmetec Co., Ltd. (Южная Корея)
32 650 Р

Уничтожение 99,9 % бактерий
всего за 13 секунд.



Whicam — интраоральная
камера Good Doctors Co., Ltd.
(Южная Корея)
105 780 Р

Беспроводная камера
последнего поколения.

BTX-600 — ультразвуковая
ванна P&T (Ningbo) Medical
Equipment Co., Ltd. (Китай)
18 460 Р

Корпус из нержавеющей
стали.

Портативный высокочастот-
ный дентальный рентге-
новский аппарат PORT-X II,
Genogay Co. (Южная Корея)
165 730 Р

Высокое качество, широкие
возможности.

BTY-700 — аппарат для смаз-
ки наконечников P&T Medical
Equipment Co., Ltd. (Китай)
43 660 Р

Качественная забота
о наконечниках.

Вакуумная помпа Tornado
Mono — Werther Int. S.p.A.
(Италия)
73 350 Р

Высокая производительность
и потрясающая надежность.

Domina Plus B — автоклав
Dental X S.p.A. (Италия)
306 220 Р

Самый быстрый автоклав
класса B: полный цикл —
34–36 минут, включая сушку.



24/10 GENESI S —
компрессор MGF S.r.l.
(Италия)
37 520 Р

Этот безмасляный компрессор
с маленькими габаритами,
но высокой производи-
тельностью может бесперебойно
поставлять сжатый воздух сразу
для двух стоматологических
установок.

Дистиллятор P&T (Ningbo)
Medical Equipment Co., Ltd.
(Китай)
12 100 Р

Быстрота и качество.



Установка стоматологическая
Classe A, Anthos, Cefla S.C.
(Италия)
699 990 Р
(цена комплекта по акции)

Уникальное предложение вклю-
чает в себя: бесщеточный микро-
мотор со светом, модуль с ф/о
в комплекте с турбинным нако-
нечником, модуль с пьезоэлектри-
ческим скейлером, компрессор
MGF, комплект стоматологической
мебели, итальянскую вакуумную
помпу Werther, стул врача.

Dr's Light — полимеризацион-
ная лампа Good Doctors Co.,
Ltd. (Южная Корея)
Цена: 32 320 Р

Мощность и эргономичность.



Clevo — аппарат для быстрой
дезинфекции наконечников
Dmetec Co., Ltd. (Южная Корея)
Цена: 32 650 Р

Уничтожение 99,9 % бактерий
всего за 13 секунд.



Дистиллятор P&T (Ningbo)
Medical Equipment Co., Ltd.
(Китай)
Цена: 12 100 Р

Быстрота и качество.

BTY-700 — аппарат для смаз-
ки наконечников P&T (Ningbo)
Medical Equipment Co., Ltd.
(Китай)
Цена: 43 660 Р

Качественная забота
о наконечниках.

Unisepta — дезинфицирующие
салфетки USF Healthcare SA
(Швейцария)
Цена: 400 Р

Быстрое время экспозиции,
приятный запах, доказанная
эффективность, уникальный
состав, не наносящий вреда
пациентам, персоналу, мебели
и оборудованию.





ДЕЗИНФЕКЦИЯ: НА ВОЙНЕ КАК НА ВОЙНЕ

О ТОМ, КАК ПРАВИЛЬНО ПРОВОДИТЬ ДЕЗИНФЕКЦИЮ СТОМАТОЛОГИЧЕСКОГО КАБИНЕТА, РАССКАЗЫВАЕТ МАРИНА КУЗНЕЦОВА, МЕНЕДЖЕР ОТДЕЛА РАЗВИТИЯ НОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ КОМПАНИИ UNIDENT.

МЕДЦЕНТРЫ — МЕСТА ПОВЫШЕННОЙ ОПАСНОСТИ ИНФИЦИРОВАНИЯ

Основных причин здесь две. Во-первых, в медицинских учреждениях скапливается множество людей, страдающих различными инфекционными и вирусными заболеваниями. А во-вторых, в основе обеспечения безопасности пациентов и персонала медучреждения лежит неукоснительное соблюдение простых гигиенических и специальных санитарно-



Дезинфекция — одна из важнейших составляющих профилактики инфицирования пациентов и персонала



КОРЕНЬ ВСЕХ БЕД

Внутрибольничные инфекции — одна из наиболее серьезных проблем медицинских учреждений. Медицинские центры считаются местами повышенной опасности инфицирования, и стоматологические кабинеты, к сожалению, не исключение.

эпидемиологических требований. К сожалению, Россия — это одна из тех стран, где и персонал медучреждений, и даже сами пациенты порой не очень пунктуальны, что приводит к повышенному риску заражения вирусными или инфекционными заболеваниями, в том числе и в кресле стоматолога.

Где же пациента и врача подстерегает наибольшее число опасных бактерий и вирусов? На какие поверхности стоит в первую очередь обращать внимание при санитарной обработке кабинета? Тут действует простое и понятное правило: чем ближе к источнику инфекции, тем выше степень обсемененности поверхностей. Ближе всего ко рту пациента находятся стоматологические инструменты, а также руки и лицо врача. Они должны быть надежно защищены либо эффективной стерилизацией и оперативной дезинфекцией (стерилизация **наконечников**, быстрая дезинфекция внутренних поверхностей **шлангов аспирации**, а также других инструментов и материалов), либо надежными барьерами (**очки, маска, шапочка, перчатки врача**; кстати, именно в такой последовательности следует надевать эти средства безопасности). Однако это вовсе не значит, что все остальные поверхности безопасны: распространение бактерий и вирусов происходит по всему кабинету. Поэтому средства дезинфекции должны применяться после каждого пациента. В целом бактериальная и вирусная флора достаточно однородна по своему составу во всех частях кабинета. Существенные отличия можно встретить только там, где к инфекциям воздушно-капельного канала могут добавиться передаваемые через кровь и слюну: **подголовник кресла, зона плавательницы, включая поверхность гидроблока и т. п.** На этих поверхностях будет необходимо применение как специализированных дезинфицирующих салфеток, так и готовых растворов, которые наносят ветошью, губкой или распылением с последующим протиранием. Такие манипуляции необходимо проводить после каждого пациента.

БОРОТЬСЯ И ИСКАТЬ

Дезинфекция — это одна из важнейших составляющих профилактики инфицирования пациентов и персонала любой клиники.

Для проведения качественной дезинфекции и систематического поддержания надлежащего порядка в этой сфере необходимы:

01

Эффективные средства дезинфекции для каждого отдельного объекта или группы объектов как внутри клиники, так и на территории в непосредственной близости, а также на магистралях поступления воды/воздуха, в системе вентиляции, канализации и т. п.

02

Продуманная схема проведения мероприятий по дезинфекции, описывающая применяемые средства, периодичность и условия обработки, а также необходимые подготовительные мероприятия и тестирование с обязательным занесением каждой позиции в журнал и с обязательным указанием Ф. И. О. ответственного лица.

03

Периодический полный контроль на предмет определения уровня обсемененности помещения возбудителями инфекционных и прочих заболеваний.

75 %

УСПЕШНОГО РЕЗУЛЬТАТА В БОРЬБЕ С ВНУТРИБОЛЬНИЧНЫМИ ИНФЕКЦИЯМИ ОБЕСПЕЧИВАЮТ: УРОВЕНЬ СРЕДСТВ ДЕЗИНФЕКЦИИ, ИХ ЭФФЕКТИВНОЕ ПРИМЕНЕНИЕ, А ТАКЖЕ ДИСЦИПЛИНА И ЗНАНИЯ ПЕРСОНАЛА

КАК ПОБЕДИТЬ ИНФЕКЦИИ

Победить внутрибольничные инфекции можно только строгим соблюдением норм и правил, которые регламентируют:

-  Система санитарной обработки помещений, инструментария и аксессуаров, имеющих повторное использование.
-  Поведение медицинского персонала при приеме пациента. Тщательную антисептическую обработку рук до и после приема.

-  Обязательные мероприятия по уходу за помещением, включая дезинфекцию воздуха, своевременное техобслуживание и санитарную обработку кондиционеров и т. п.

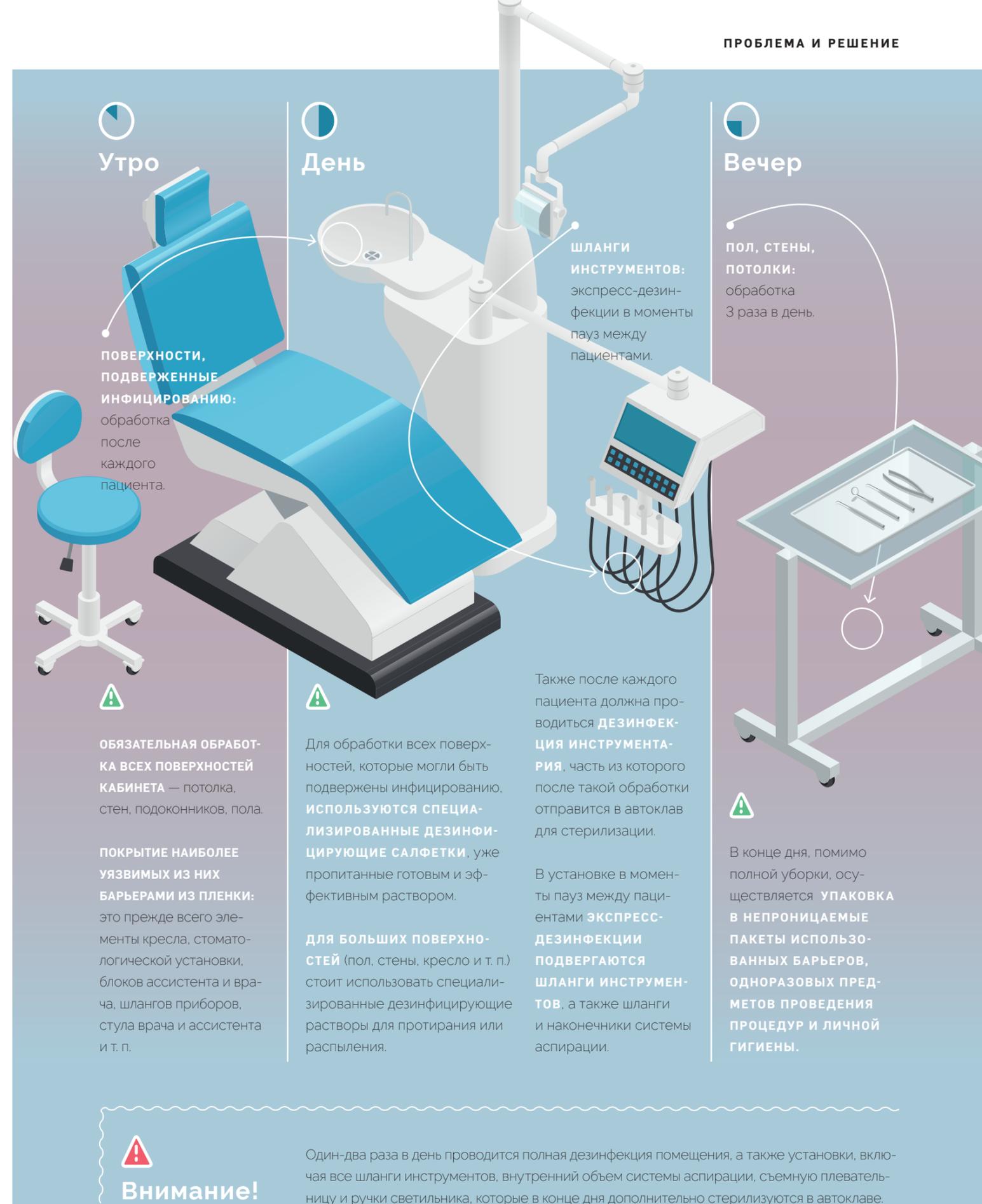
-  Обязательные мероприятия по дезинфекции отходов, использованных материалов, инструментов и т. п., которые регламентированы правилами.

-  Размещение информации для пациентов о правилах поведения в медицинских учреждениях,

методах профилактики заболеваний, гигиенических требованиях и т. д.

-  Обеспечение контроля поведения пациентов и предотвращение инцидентов, связанных с инфекционной и прочей безопасностью.

-  Регулярные медосмотры лечащего и вспомогательного персонала, оперативные выявление и локализацию случаев заражения, проведение эффективных профилактических мероприятий.



КАЧЕСТВО ГАРАНТИРОВАНО

Особое внимание необходимо уделить выбору действительно эффективных средств дезинфекции, чье воздействие соответствует европейским нормам и стандартам.

Не секрет, что в погоне за захватом огромного российского рынка средств дезинфекции некоторые недобросовестные производители искусственно занижают необходимую и достаточную концентрацию дезсредства в растворе, а также время его экспозиции.

Подобную практику можно сравнить с диверсией, поскольку инфекции не только не уничтожаются, но и, наоборот, получают своеобразную вакцину от дезсредства, которое они переносят «в легкой форме», и регенерируют уже новые, устойчивые штаммы, способные заражать и даже убивать пациентов и персонал! Поэтому в который раз при принятии решения о покупке нужно отложить в сторону рекламные лозунги и собственное желание сэкономить. Экономия на эффектив-

ных средствах дезинфекции может привести к беде.

И тут стоит обратить внимание на то, что предлагают надежные, проверенные производители с хорошей репутацией на рынке. Так, швейцарские компании **Oro Clean Chemie AG (OCC)** и **USF Healthcare SA (USF)** давно зарекомендовали себя на европейском рынке в качестве производителей эффективных средств дезинфекции.

Спектр препаратов компании OCC полностью покрывает все возможные потребности:

- для быстрой предстерилизационной дезинфекции есть препараты **OROCID-MULTISEPT Plus** и **ISORAPID Liquid**;
- для дезинфекции поверхностей — **ISORAPID Floor** и **салфетки DENTIRO Wipes**;
- для гигиены рук — **OROSEPT Solution**;
- для обработки слепков — **ASEPTOPRINT**.

Продукция **USF Healthcare** также популярна не только в Европе, но и по всему миру. USF дополняет ассортимент от OCC препаратами:

ВИРУСЫ РАСПРОСТРАНЯЮТСЯ ПО ВСЕМУ КАБИНЕТУ, ПОЭТОМУ ПРОВОДИТЬ ДЕЗИНФЕКЦИЮ НУЖНО ПОСЛЕ КАЖДОГО ПАЦИЕНТА

- **Vacucid** — специализированное средство для очистки аспирационных систем изнутри;
- **Micro 10+** — быстрая дезинфекция инструментов (достаточно 10 минут) от носителей туберкулеза, ВИЧ и прочих вирусных и инфекционных заболеваний;
- **Unisepta Plus Wipes** — салфетки для малых поверхностей с очень быстрым и эффективным действием против всех вирусов и бактерий, включая туберкулез.

Каждый из перечисленных препаратов достоин отдельного рассказа с упоминанием уникальных полезных свойств.



Так, например, **Micro 10+**, помимо очень короткого времени экспозиции, которое существенно ускоряет обработку инструментов и экономит ценное время врача, не имеет запаха, но зато имеет эффективные ингибиторы коррозии, которые сохраняют инструменты, даже если медсестра отвлеклась и передержала в растворе набор наконечников или боров.

Препарат **Vacucid** очень деликатен по отношению к пластмассовым и металлическим частям аспирационной системы. Он будет безопасен и для качающей помпы, потому что не пенится. Но он совершенно безжалостен к вирусам, инфекциям и в особенности к биопленке, которая способна покрывать внутренние поверхности, оставляя под своей защитой колонии вирусов и бакте-

Особое внимание необходимо уделить выбору эффективных средств дезинфекции, соответствующих европейским стандартам



рий. **Vacucid** химическим действием разлагает эту устойчивую биосубстанцию и полностью дезинфицирует внутреннее содержимое аспирационной системы!

Для обработки больших поверхностей сложно найти что-то лучше, чем **ISORAPID Floor**. Этот препарат работает уже при концентрации 0,25 %. Штатный раствор (1 %) дезинфицирует поверхности от наиболее устойчивого носителя туберкулеза за 30 минут. **ISORAPID Floor** абсолютно безопасен для окружающих: проводить дезинфекцию можно в присутствии пациентов, включая детей. Для малых поверхностей потребуются салфетки **DENTIRO Wipes** или **Unisepta Plus Wipes**. Время экспозиции этих спиртосодержащих салфеток — менее минуты. Для сложных поверхностей малой площади можно использовать и **ISORAPID Liquid** с удобным распылителем.

ПРЕПАРАТЫ КОМПАНИЙ OCC И USF HEALTHCARE

Швейцарские компании Oro Clean Chemie AG (OCC) и USF Healthcare SA (USF) давно зарекомендовали себя на европейском рынке в качестве надежных, проверенных производителей с хорошей репутацией на рынке. Они предлагают качественные и эффективные средства дезинфекции.



ISORAPID Liquid



OROCID-MULTISEPT Plus



ISORAPID Floor



OROSEPT Solution



Vacucid



ASEPTOPRINT



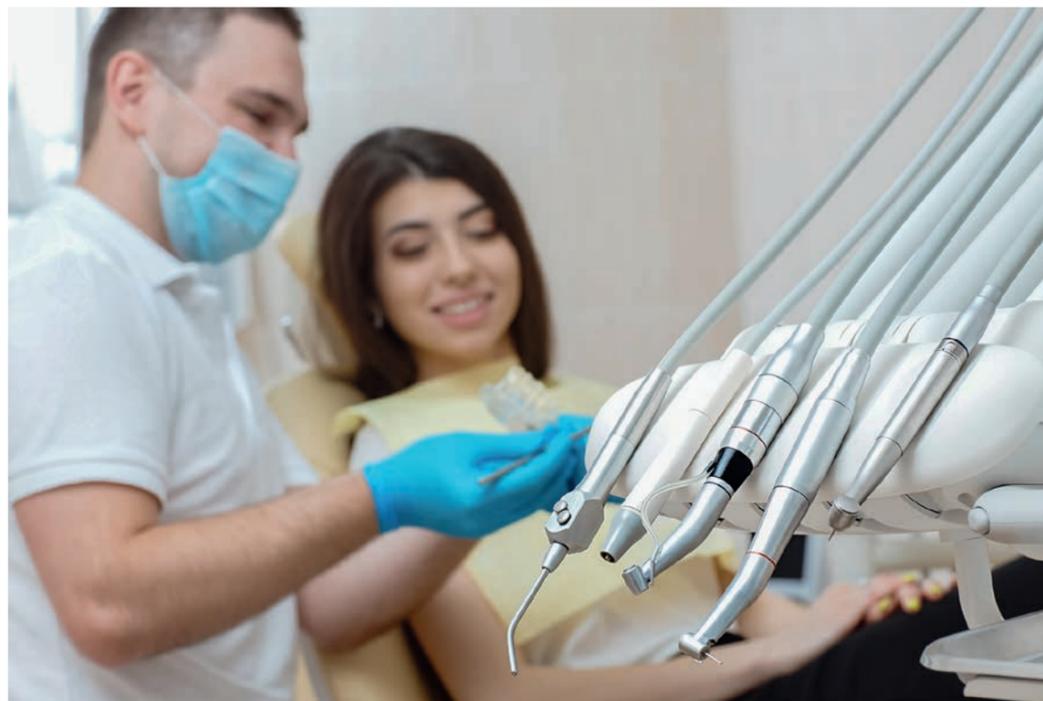
Micro 10+



Unisepta Plus Wipes

НЕ БРЕНДОМ ЕДИНЫМ

СЕГОДНЯ ДЕМОКРАТИЧНЫЕ ПО ЦЕНЕ НАКОНЕЧНИКИ ПОЧТИ СРАВНЯЛИСЬ ПО СВОИМ ПАРАМЕТРАМ С МОДЕЛЯМИ ВСЕМИРНО ИЗВЕСТНЫХ ТОРГОВЫХ МАРОК.



Наконечник — это «третья рука» врача-стоматолога

НЕ БРЕНДОМ ЕДИНЫМ

Стоматологический наконечник — «третья рука» врача-стоматолога. Поэтому к выбору этих полноправных участников любого стоматологического приема обычно подходят очень внимательно. Хорошая новость: сегодня демократичные по цене наконечники почти сравнялись по своим параметрам с моделями всемирно известных торговых марок.

Специалисты в один голос утверждают, что самый надежный наконечник — вовсе не самый дорогой, а тот,

за которым правильно ухаживают. Соблюдение правил ухода и эксплуатации — гарантия долгой службы и бесперебойной работы любой модели наконечника, независимо от его бренда и стоимости. Поэтому в данном случае на первый план выходит уже не имя, а оптимальное сочетание цены, надежности, качества и рабочих параметров оборудования.

РАЗРУШИТЕЛИ МИФОВ

Наконечники под брендом SOHO появились на российском рынке более

5 лет назад и сломали стереотипы о качестве оборудования китайского производства. Оказалось, что при невысокой стоимости наконечников технические показатели, функциональность, сроки службы и другие характеристики без труда удовлетворяют запросы стоматологов. Обратимся к цифрам и фактам.

Линейный ряд содержит более 70 моделей, только турбинных наконечников производится более 30 вариантов, поэтому легко подобрать именно то, что нужно в каждом конкретном случае. Скорость турбинных наконеч-

ников достигает 360 об/мин. Наконечники оснащены системой антисасывания, что обеспечивает высокий уровень инфекционной безопасности.

В ассортименте представлены наконечники с прямой, понижающей и повышающей передачами, без света, с внутренним генератором освещения или фиброоптикой. Три разных размера головки наконечника — от миниатюрной до ортопедической — позволяют выбрать подходящий вариант в зависимости от потребностей врача. Выпускаются специализированные наконечники для имплантологии и эндодонтии.

SOHO В ЦИФРАХ

Линейный ряд содержит более 70 моделей, только турбинных наконечников производится более 30 вариантов, поэтому легко подобрать именно то, что нужно в каждом конкретном случае. Скорость турбинных наконечников достигает 360 об/мин.

КОГДА ЦЕНА ИМЕЕТ ЗНАЧЕНИЕ

Допустим, начинающий врач готов выделить на покупку наконечников 10 000–15 000 рублей. В этом ценовом диапазоне практически невозможно найти наконечники раскрученных брендов, а о покупке нескольких единиц оборудования и речи быть не может. Если отбросить реплики популярных брендов из зарубежных интернет-магазинов (без каких-либо гарантий и сертификатов), то вариантов останется не так уж много.

В модельном ряду наконечников SOHO такой бюджет позволит обзавестись турбинным наконечником, угловым наконечником с передачей 1:1 и прямым наконечником. Разумеется, в комплект войдут модели с минимально необходимыми функциями (без освещения, с одной форсункой для охлаждения и т. д.). Но этого вполне хватит, чтобы вести стоматологический прием и выполнять большую часть необходимых манипуляций. Кстати, в процессе работы с таким базовым набором

НА ВСЕ МОДЕЛИ НАКОНЕЧНИКОВ SOHO ПРЕДОСТАВЛЯЕТСЯ ГОДОВАЯ ГАРАНТИЯ

врачу станет понятно, какой функционал наконечников понадобится ему в дальнейшем, когда настанет время выходить на новый уровень. В пределах суммы также можно приобрести уже готовые комплекты наконечников, в которые также включаются воздушный микромотор и запасной ротор.

Особо подчеркнем, что это будет зарегистрированное в России оборудование, на которое предоставляется гарантийное и постгарантийное обслуживание на всей территории России.

Если сумма, выделенная на покупку оборудования, составляет от 30 000 до 40 000 рублей, возможности покупателя существенно расширятся.

Согласно нормативам (СанПиН 2.1.3.2630-10 от 18.05.2010) на одно рабочее место должно приходиться не менее 6 наконечников (по 2 тур-



ЦВЕТОВЫЕ РЕШЕНИЯ

SOHO была одной из первых компаний, которые предложили различные цветовые решения для наконечников, и сейчас целый ряд моделей можно приобрести в расцветке на свой вкус.



УДОБСТВО

Корпусы наконечников SOHO изготавливаются из медицинского алюминиевого сплава, поэтому модели очень легкие по сравнению с наконечниками из нержавеющей стали или титана.

ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ
ДИСТРИБЬЮТОР
НАКОНЕЧНИКОВ SOHO
В РОССИИ — КОМПАНИЯ
UNIDENT

8 (800) 555-10-75

ЗВОНОК ПО РОССИИ
БЕСПЛАТНЫЙ!

UNIDENTSHOP.RU

10 000–15 000 ₺

 <p>Турбинный наконечник CX207-B-SP</p> <p>4 438 ₺</p> <ul style="list-style-type: none"> • Скорость вращения 300 000 об/мин • Диаметр бора 1,59–1,6 мм <ul style="list-style-type: none"> • 2- или 4-канальный • Кнопочный зажим • Длина бора 21–23 мм • Уровень шума 68 дБ <ul style="list-style-type: none"> • Без света 	 <p>Прямой наконечник CX235-2A</p> <p>3 040 ₺</p> <ul style="list-style-type: none"> • Скорость вращения до 40 000 об/мин • Диаметр бора 2,35–0,16 мм <ul style="list-style-type: none"> • Редукция 1:1 • Без света • Внешняя подача воды • Уровень шума 70 дБ 	 <p>Угловой наконечник CX245-1</p> <p>3 619 ₺</p> <ul style="list-style-type: none"> • Скорость вращения до 40 000 об/мин • Диаметр бора 2,35 мм <ul style="list-style-type: none"> • Редукция 1:1 • Без охлаждения • Кнопочный зажим
--	---	--

Набор стоматологических наконечников CX2350-5

14 214 ₺



- Турбинные наконечники CX207-SP 2 шт.
- Угловой наконечник CX245-1B 1 шт.
- Прямой наконечник CX235-2 1 шт.
- Воздушный микромотор CX235-3 1 шт.
- Ротор для турбинного наконечника 1 шт.

30 000–40 000 ₺

 <p>Угловой наконечник понижающий CX-255-1A для имплантологии</p> <p>9 199 ₺</p> <ul style="list-style-type: none"> • Стандартный размер головки • Редукция 20:1 • Диаметр бора 2,35 мм • Внешняя подача воды • Зажим на защелку 	 <p>Прямой наконечник со светом CX235-2B</p> <p>5 600 ₺</p> <ul style="list-style-type: none"> • Редукция 1:1 • 4-канальный • Скорость вращения 20 000 об/мин • Внутренняя подача воды • Диаметр бора 2,35–0,16 мм • Уровень шума 70 дБ
---	---

 <p>Турбинный наконечник с фиброоптикой CX207-GN</p> <p>10 066 ₺</p> <ul style="list-style-type: none"> • Стандартный размер головки • Трехточечный спрей • Система антисасывания • Скорость вращения 300 000 об/мин • Фиброоптика, ресурс светодиода около 10 000 часов 	<ul style="list-style-type: none"> • Кнопочный зажим • Диаметр бора 1,59–1,6 мм • Длина бора 21–23 мм • Уровень шума 68 дБ • 6-канальное подключение • Быстросъемный переходник под стандарт NSK
---	--

ЛИНЕЙНЫЙ РЯД НАКОНЕЧНИКОВ ПОД БРЕНДОМ COXO СОДЕРЖИТ БОЛЕЕ СЕМИДЕСЯТИ МОДЕЛЕЙ, ПОЭТОМУ ЛЕГКО ПОДОБРАТЬ ТО, ЧТО НУЖНО

бинных, прямых, угловых). Так что вполне возможно полностью укомплектовать рабочее место врача экономичными наконечниками.

В границах этой суммы также можно пополнить парк оборудования несколькими многофункциональными наконечниками, которые удовлетворят практически любые потребности врача.

В этом диапазоне доступны высоко- и низкоскоростные наконечники, снабженные трехточечным спреем для оптимального охлаждения при работе. Среди «понижаек» можно выбирать варианты с передачами 4:1, 10:1, 16:1, 20:1 или, если необходимо, приобрести несколько разных моделей. Освещение рабочего поля обеспечивается либо моделями наконечников с фиброоптикой, либо вариантами со встроенным генератором света, которые подходят для любой установки. Для мгновен-

ной смены бора предусмотрены в основном кнопочные зажимы, на некоторых моделях установлены удобные защелки. Наконечники могут комплектоваться быстросъемными переходниками под любые существующие стандарты.

ЕСЛИ НУЖЕН РЕМОНТ

На профессиональных форумах средний срок службы любых наконечников, вне зависимости от бренда, оценивают приблизительно в полгода-год (даже при условии качественного обслуживания).

И вот здесь кроется еще одна тонкость, о которой часто забывают, рассматривая покупку флагманских вариантов наконечников. Ремонт таких наконечников также обойдется в немалую сумму, иногда доходящую до половины стоимости самого наконечника. Бывает и так, что

НАДЕЖНОСТЬ

Во всех наконечниках используются стальные или керамические подшипники и роторы немецкого производства. Наконечники выдерживают минимум 250 циклов стерилизации без потерь для функциональных качеств и внешнего вида.

длгое время приходится ожидать поставки оригинальных запчастей или отправлять наконечник в другой город для ремонта в официальной сервисной службе.

В случае с использованием оборудования COXO таких проблем не возникает. Компания COXO является крупным производителем и поставщиком комплектующих и материалов для наконечников для более чем сотни заводов по всему миру. Поэтому все запчасти для каждого типа наконечников всегда в наличии.

В любом городе России можно обратиться к дилерам продукции COXO для осуществления ремонта и сервисного обслуживания. Благодаря высокой ремонтпригодности и наличию необходимых деталей наконечники ремонтируются очень быстро. Стоимость замены роторной группы зависит от модели, но в среднем даже для самых дорогих вариантов наконечников COXO укладывается в сумму от 1 500 до 3 000 рублей. Кстати, после ремонта также действует полугодовая гарантия.

Таким образом, с наконечниками COXO всегда можно позволить себе больше и максимально эффективно решить поставленные задачи в рамках любого бюджета.

ПРАВИЛА ЭКСПЛУАТАЦИИ

При использовании всех наконечников COXO важно:

-  Применять боры и фрезы, проверенные на калибраторе.
-  Не ронять, не ударять наконечники.
-  Своевременно менять затупившиеся инструменты.
-  Тщательно очищать от загрязнений и смазывать наконечники после каждого использования согласно инструкции (вручную и с помощью специализированных аппаратов).
-  Правильно прилагать усилия на рабочие части наконечников.

ZHERMACK: СИНТЕЗ УСПЕШНЫХ РЕШЕНИЙ

Италия, 1981 год. В крошечном городке Бадия-Полезине, расположенном между всемирно известными Вероной и Венецией, молодой дизайнер Витторио Мора пришел к своему отцу за советом.

— Папа, мы с Тициано решили основать собственный бизнес. Будем делать слепочные массы для стоматологов. Что скажешь?

— Делай что хочешь, сынок. Только денег у меня не проси!

Так началась история Zhermack, компании с мировым именем, известной сегодня любому стоматологу или зубному технику.

ОТ МАЛОГО БИЗНЕСА — К ВСЕМИРНОЙ ИЗВЕСТНОСТИ

Основатели Zhermack — Тициано Бузин и Витторио Мора — и сегодня, треть века спустя, помнят, как звали их самого первого клиента. Еще бы, ведь фамилия его была

Vascondio, что в переводе с итальянского значит «ступай с Богом»! Начиная бизнесмены разглядели в этом доброе предзнаменование и принялись за дело с поистине итальянской энергией и вдохновением.

Собственное производство началось с малого — с С-силиконов различной степени вязкости и альгинатных масс, которые были в то время наиболее востребованы специалистами в области стоматологии. Постепенно к ним добавились А-силиконы, расширился ассортимент товаров для зубных техников. В начале нового века была добавлена линейка продуктов гигиены, в 2003 году открылась собственная фабрика синтеза, а в 2007 году заработала роботизированная линия по производству альгинатов.

Сегодня продукцию и оборудование под брендом Zhermack ежедневно используют более

100 000 профессионалов в мире. Благодаря собственной фабрике синтеза компания работает напрямую со свойствами сырья и полуфабрикатов, используемых в процессе производства. На сегодняшний день это единственная в мире компания в стоматологическом секторе, которая синтезирует полимеры и катализаторы.

Для стоматологов предназначена полная система создания слепков: целый спектр альгинатных масс, С-силиконов и А-силиконов, все вариации оттисковых ложек, ретракционные нити и материалы для регистрации прикуса. В помощь врачам также созданы материалы для корректировки и создания временных коронок и мостов, реставрации зубов и различное оборудование для кабинетов.

Для зуботехнической лаборатории предназначен впечатляющий ассортимент силиконов, гипсов, акриловых пластмасс, всевозможных аксессуаров и оборудования.



Zhermack — единственная в мире компания в стоматологическом секторе, которая синтезирует полимеры и катализаторы



Разумеется, линейка продуктов была бы неполной без решений для CAD/CAM, и здесь Zhermack предлагает сканируемые силиконы и гипсы, которые обеспечивают простоту сканирования и большую точность процесса цифровой обработки данных.

Также компания предлагает дезинфицирующие и моющие средства для хирургических и вращающихся инструментов, медицинского оборудования, систем аспирации, мытья рук и т. д.

НА УРОВНЕ МОЛЕКУЛ

Секрет успеха и стремительного завоевания рынка одновременно прост и очень сложен.

С момента основания и по сей день главный этап в разработке любого продукта Zhermack — выявление явных и, что более важно, скрытых потребностей клиентов. Тесная связь разработчиков и продуктовых менеджеров помогает найти лучшие формулы или

решения, понять, как работать над ними, и создавать нечто совершенно новое. Постоянная обратная связь с клиентами и собственное производство позволяют контролировать и совершенствовать любые характеристики и качество своей продукции. И благодаря собствен-

ИСТОРИЯ БРЕНДА В ЦИФРАХ И ФАКТАХ



1981

Основание Zhermack S.p.A.



1990

Основание Zhermapol, дочерней компании в Польше



1993

Сертификация в области управления качеством (ISO 9001)



1994

Создание подразделения Zhermack Hi-Tech



1997

Основание дочерней компании Zhermack GmbH, сертификация FDA в США, приобретение Emmevi

ОТ КИНО ДО МУЗЕЯ

Огромный опыт компании в производстве различных силиконов и альгинатов позволил Zhermack завоевать позиции не только на стоматологическом рынке, но и во всех отраслях, где востребована продукция. Именно Zhermack поставляет силиконы и альгинаты для всемирно известного музея мадам Тюссо в Лондоне. Продукцию компании можно встретить в самых разных, зачастую очень далеких друг от друга сферах. Например, с помощью материалов Zhermack изготавливают украшения и ювелирные изделия, керамику, их используют в кинематографической промышленности. Альгинаты широко применяются в области косметологии (при создании всевозможных масок и кремов), различные смолы используются в искусстве нейл-арта, а силиконы заняли прочное место в таких отраслях, как подология и отология.

ГЛАВНЫЙ ЭТАП В РАЗРАБОТКЕ ПРОДУКТОВ ZHERMACK — ВЫЯВЛЕНИЕ ЯВНЫХ И, ЧТО БОЛЕЕ ВАЖНО, СКРЫТЫХ ПОТРЕБНОСТЕЙ КЛИЕНТОВ

ному вертикальному производству контроль ведется на всех уровнях, вплоть до молекулярного!

Запуск новинки в массовое производство начинается только после того, как разработчики неоднократно убедились, что она полностью закрывает те или иные потребности клиентов. Так Zhermack гарантирует высокое качество своей продукции.

— Мы стремимся к непрерывному диалогу и тесным взаимоотношениям с нашими клиентами, — говорит Тициано Бузин. — Нет большей радости, чем слышать, что решения, найденные Zhermack, облегчают и упрощают их работу.

РЕВОЛЮЦИОНЕРЫ В СТОМАТОЛОГИИ

Столь тщательное выявление и изучение потребностей клиентов подталкивало к открытиям и помогало Zhermack найти не просто инновационные, а революционные решения повседневных

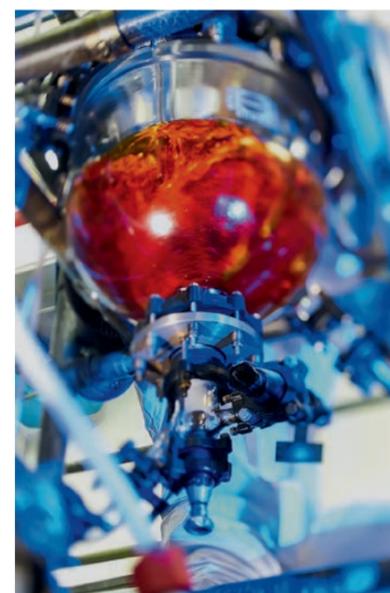
задач в стоматологической области.

Так в свое время возникла технология Chromatime, которая дает специалисту цветные подсказки при снятии слепков альгинатными массами Hydrocolor 5, Tropicalgin или Phase plus. При работе альгинатная масса меняет цвет, указывая на фазу смешивания, время обработки и время внесения в полость рта. Можно ли представить себе что-то более наглядное?

Еще одна эксклюзивная разработка Zhermack — первый гипергидрофильный А-силикон, который позволяет снимать качественные слепки любой техникой в любых клинических условиях. Угол контакта составляет менее 10 градусов, что идеально адаптирует силикон к любой морфологии зубов, а уровень текучести и улучшенный эффект вытеснения жидкостей позволяют точно воспроизвести все элементы полости рта, включая даже самые трудные участки дес-



Тесная связь разработчиков и продуктовых менеджеров помогает найти лучшие формулы и решения



невой борозды. При этом материал обладает высокой эластичностью, не стекает с препарированного участка и не деформируется во время извлечения.

Нельзя обойти вниманием также систему смешивания 5:1 для А-силиконов. Картриджи по 380 мл для автоматических смесителей, в которых содержатся слепочные материалы, уже готовы к использованию. Достаточно вставить необходимый

картридж в автоматический смеситель, выбрать программу и нажать на кнопку. В течение нескольких секунд необходимый материал будет готов к работе. Использование картриджей позволяет значительно сократить расходы материала по сравнению с ручной работой и обеспечивает идеальное гомогенное пастообразное смешивание слепочных масс, исключая человеческий фактор. Подробно перечислить эксклюзив-



2001

Новая лаборатория R & D и логистики, основание Zhermack Inc.



2002

Внедрение системы управления ресурсами SAP



2003

Открытие новой линии синтеза



2007

Роботизация линии альгинатов



2009

Вошла в состав Dentsply International



2012

Приобретение 100 % Zhermapol, внедрение CRM System

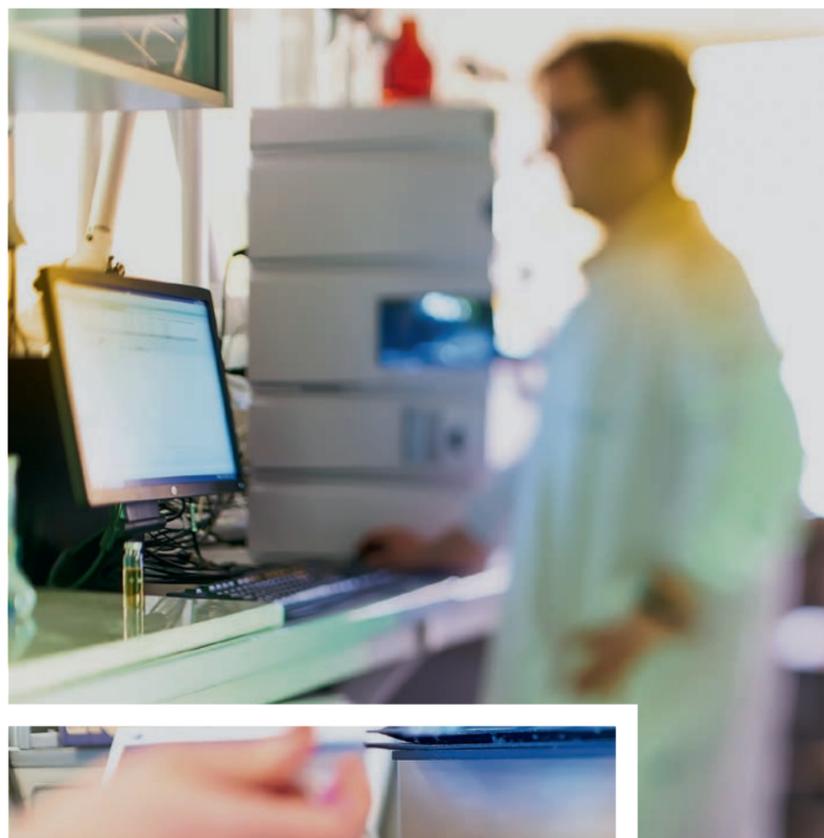
100 000

ПРОФЕССИОНАЛОВ В МИРЕ ЕЖЕДНЕВНО ИСПОЛЬЗУЮТ ПРО- ДУКЦИЮ ZHERMACK

ные разработки Zhermack в рамках одной статьи невозможно. Достаточно сказать, что компания зарегистрировала более десяти патентов на основных международных рынках.

СИСТЕМА НЕПРЕРЫВНОГО ОБУЧЕНИЯ

В 2013 году Zhermack создает собственную ортодонтическую лабораторию, оснащенную по последнему слову техники. Здесь в полевых условиях тестируются и оцениваются новые материалы и оборудование, а также проходят разные обучающие мероприятия. В лаборатории с удовольствием делятся знаниями с практикующими врачами и зубными техниками, рады помочь студентам и начинающим специалистам. Вера в постоянное образование и заинтересованность



Zhermack ведет разработки нового оттискового материала для имплантологов — А-силикона высокой жесткости

в успешном бизнесе партнеров привели к созданию обучающих программ для торговых представителей.

Для Zhermack очень важно быть не просто поставщиком продукции. Главное — передать опыт, предложить экспертные решения и свои передовые разработки в помощь клиентам.

В рамках этого подхода вполне логичным стало и недавнее открытие собственной отлично оборудованной клиники, где ведется изучение клинических процессов, анализируются вопросы гигиены и дезинфекции. Свой вклад в образовательные программы вносит тесное сотрудничество Zhermack с международными исследовательскими центрами и университетами по всему миру.

ПРЕДВОСХИЩАЯ ПЕРЕМНЫ

Отмечая растущий спрос на дентальную имплантацию, обусловленную демографическим старением общества, Zhermack ведет разработки нового оттискового материала для имплантологов — А-силикона высокой жесткости.

Несмотря на то что в линейке оборудования уже есть удобные автоматические смесители оттисковых материалов (Hurrimix, Modulmix), ведется работа над новым центробежным миксером для альгинатов и стоматологического гипса. Ожидается, что он будет исключительно простым в применении и обеспечит идеальное замешивание материалов за очень короткое время.

Планируется обновить и линейку товаров Infection Control (очистление, дезинфекция и дезодорация системы аспирации), чтобы предложить врачам продукт, который максимально защитит их и пациентов от перекрестной инфекции.

По оценкам специалистов, мировой рынок стоматологических расходных материалов будет расти, достигнув к 2021 году 35,50 млрд долларов США. В этом сценарии, при котором рынки развивающихся стран будут стимулировать рост, качество полученного оттиска по-прежнему будет играть ведущую роль в успехе или неудаче лечения пациентов. Это

означает, что самое важное соображение — экономия денег — все еще будет связано с получением правильного оттиска с первого раза.

Будущее — за интегрированными, комплексными проектами для повышения эффективности и производительности труда стоматологов и зубных техников. И Zhermack как поставщик решений всегда готова их предложить.



КРИСТИАН МИЛАНИ
региональный менеджер
Zhermack по продажам
в Европе

«Для меня большая честь сообщить, что нашему сотрудничеству с UNIDENT уже почти десять лет. Торговая марка Zhermack была представлена российскому покупателю в начале 1990-х годов. В то время UNIDENT был эксклюзивным партнером компании Emmevi, специализирующейся на производстве лабораторного оборудования. В 1997 году Zhermack включила Emmevi в свою группу компаний, и постепенно UNIDENT начал импортировать и распространять весь ассортимент продукции итальянского производителя. Благодаря широкой сети региональных дилеров UNIDENT и сильным

позициям на отечественном рынке бренд Zhermack доступен сегодня профессионалам по всей территории страны. Определенно, широкий охват и надежность UNIDENT в качестве делового партнера значительно способствовали успеху Zhermack в России.

Я несу ответственность за российский рынок с 2015 года. Тогда были непростые времена, в первую очередь из-за нестабильной экономической ситуации. Кроме того, в то же самое время Zhermack искала также менеджера по продажам в СНГ для большей эффективности в Российской Федерации. Огромное взаимное доверие и совместное решение проблем помогли преодолеть все сложные ситуации. Сейчас мы полагаемся на господина Джузеппе Иакобеллиса, менеджера по продажам, который будет заниматься российским рынком и выстраивать взаимоотношения с партнерами. Хорошие результаты, которых мы уже добились, доказывают, что сильное и успешное сотрудничество возможно в самые тяжелые времена. Я благодарю Тамаза Манашерова и его великолепную команду за постоянные поддержку и взаимодействие».



2013

Логистика в аутсорсинге, приобретение 100 % Zhermack GmbH, открытие учебного центра Zhermack



2015

Ребрендинг



2016

35-летний юбилей

ДАНТИСТ ИЗ ВЫСШЕГО ОБЩЕСТВА

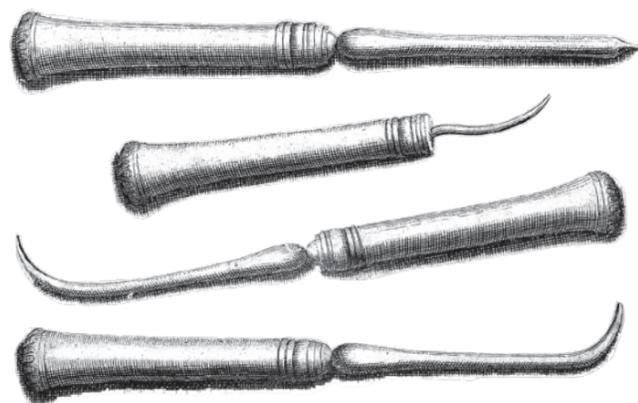
В ЭПОХУ, КОГДА ЛУЧШИМИ ДАНТИСТАМИ СЧИТАЛИСЬ ПАЛАЧИ, ЭТОТ ЧЕЛОВЕК ЗАЛОЖИЛ ОСНОВЫ СОВРЕМЕННОГО ПОДХОДА К ЛЕЧЕНИЮ ЗУБОВ. ПЬЕР ФОШАР, ПРИДВОРНЫЙ ВРАЧ ФРАНЦУЗСКОГО МОНАРХА ЛЮДОВИКА XV, И ЕГО ЛЕГЕНДЫ.

С КОРАБЛЯ НА БАЛ

Гениальный дантист начал лечить зубы совершенно случайно. Когда Пьеру было 13, Людовик XIV, по обыкновению воевавший со всем миром, надумал поставить своего короля в Англии, но англо-голландская эскадра в сражении при Барфлере оставила Францию без флота.

Годом позже началось строительство новой флотилии. Объявили набор молодежи. Пьер понял: вот его шанс бесплатно выучиться профессии врача, к которой он всегда ощущал призвание. И поступил помощником хирурга во флотский госпиталь. Когда он объявил об этом родным, отец заплакал: морские хирурги вместе с учениками шли в бой наравне с матросами и часто погибали.

И тут в жизни Пьера случился тот самый фарт, о котором так любят писать в романах: он попался на глаза главному хирургу флота Александру Потлере и понравился ему



В качестве стоматологических инструментов Фошар использовал арсенал ювелиров

своей сообразительностью. Потлере оставил мальчишку в госпитале выхаживать моряков, избежавших гибели в бою благодаря тому, что цинга уложила их в постель. Так Фошар впервые столкнулся с болезнями зубов и заинтересовался ими.

Уже через три года Пьер освоил почти все стоматологические манипуляции, известные в то время. Но тут у короля кончились деньги, и вспомогательные службы флота были распущены. Перспективы Пьера были туманны. Единствен-

ным выходом стала женитьба на вдове хирурга, которая была на 17 лет старше него. Пьер поселился в Анжере и открыл свою практику. Потом перебрался в Париж. Параллельно с лечением пациентов он занимался научными изысканиями.

ВРЕМЯ НОВЫХ ОТКРЫТИЙ

Всеми правдами и неправдами он достает и изучает древние книги — финикийские «зубовые атласы», датированные IV–III веками до нашей эры, найденные при раскопках города Сидона. Рассматривает рисунки искусственных зубов из кости животных и человеческих зубов, которые крепились к соседним с помощью золотой или серебряной проволоки. Изучает материалы о раскопках города Тарвинии, где в гробницах этрусков были найдены протезы из искусственных

ИЗУЧАЯ СТРОЕНИЕ ЗУБОВ ПОД САМЫМ МОЩНЫМ МИКРОСКОПОМ, ПЬЕР ФОШАР НЕ НАШЕЛ ЗУБНЫХ ЧЕРВЕЙ, ПРОГРЫЗАЮЩИХ ДЫРЫ В ЭМАЛИ



В 1728 году вышло первое издание книги Фошара «Хирург-дантист, или Трактат о зубах»

зубов и ряда золотых колец, укреплявшихся на соседних здоровых зубах. Читает заметки, оставленные римскими ювелирами, которые занимались протезированием зубов, и арабскими хирургами. Не остаются без внима-

ния и труды европейцев. Например, знаменитого Амбруаза Паре, который еще в 1575 году предложил закрывать дефект твердого неба золотой пластиной, соединенной с куском губки, проникающей в носовую полость.

Особенно интересовала Фошара проблема кариеса, который почему-то чаще поражал людей обеспеченных. В те времена считалось, что дыры в зубах прогрызают микроскопические черви. Лечили болезнь чисто механически: при небольшом поражении поврежденную часть зуба стачивали надфилем и обрабатывали весьма ядовитыми растворами, чтобы убить червей. Если же зуб был сильно «изъеден», его вырывали.

Фошар разработал свою методику. Изучая строение зубов под самым мощным микроскопом, он убедился, что зубных червей, прогрызающих дыры в эмали, не существует. А стало быть, травить их, заодно отравляя пациента, попросту бессмысленно. Взамен этого он предложил бороться с кариесом при помощи амальгамных пломб. А поскольку хирургические инструменты того времени были очень грубыми, Фошар приспособил под свои нужды арсенал ювелиров.

Занимался он и профилактикой кариеса. Заметив, что жертвами кариеса часто оказываются сладены, он понял, что именно сахар во многом виноват в распаде зубов. «Вот почему необходимо после того, как поешь конфет, прополоскать рот теплой водой, чтобы растворить то, что могло застрять между зубами и деснами», — писал Фошар в своем революционном по тем временам труде «Дантист-хирург, или Трактат о зубах».

ЧТО ПРИДУМАЛ ФОШАР?

1. Бормашину, движущей силой которой была бегающая в колесе кошка.
2. Систему маленьких зеркал, позволяющих заглянуть в любой уголок рта.

3. Особый прибор с линзами и зеркалами для точного направления света.
4. Золотые пружины, фиксирующие протезы во рту.
5. Он изобрел штифтовые зубы и научился укреплять на одном или двух

штифтах несколько соединенных зубов, что стало прототипом современных мостов.

6. Предложил исправлять неровности зубного ряда с помощью железной дуги, привязанной к зубам.

ОН УСАДИЛ ПАЦИЕНТА В КРЕСЛО. ЭТО УДИВИЛО СТАРИКА: БОЛЬНЫХ САЖАЛИ НА ПОЛ, ЧТОБЫ ОНИ НЕ УПАЛИ, ПОТЕРЯВ СОЗНАНИЕ ОТ БОЛИ

Сегодня эта книга считается первым в мире учебником для зубных врачей.

Рукопись содержала столько новых идей, что для ее публикации требовалось разрешение короля. Чтобы получить его, нужны были письменные отзывы признанных светил медицины. Причем в данном случае светил, представляющих два вечно враждующих цеха, — терапевтов и хирургов.

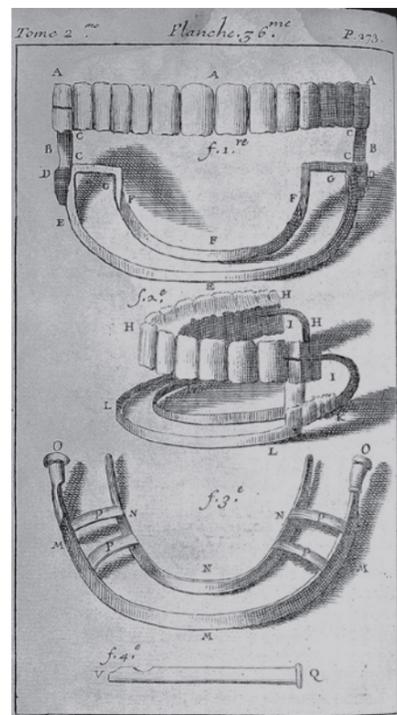
Фошар оказался меж двух огней. Более дружественными оказались терапевты. Поскольку в своем труде Фошар рекомендовал как можно

реже прибегать к удалению зубов и стараться по возможности вылечить кариес, положительные отзывы терапевтов он получил.

Но то, что нравилось терапевтам, автоматически воспринимали в штыки хирурги. И тут Фошару снова повезло. 12 ноября 1724 года на его пороге появился отставной, но все еще влиятельный глава парижской гильдии хирургов Тартансон.

СЧАСТЛИВЫЙ БИЛЕТ

В какой-то момент он ощутил острую боль, причем казалось, будто болят все передние зубы нижней челюсти. Единственным способом унять боль считалось удаление зуба. В ту пору этим занимались в основном цирюльники, кузнецы и палачи: у них была крепкая рука. Будучи хирургом, Тартансон знал, что болит обычно один зуб, корни которого поражены кариесом, но «специалисты» не умеют его находить и вырывают все подряд, пока



В качестве материала для вставных зубов Фошар использовал выпавшие зубы, слоновую кость, клыки моржа, бегемота и фарфор

не доберутся до нужного зуба.

К счастью, до старого хирурга уже дошли слухи о чудо-дантисте, способном не только рвать зубы, но и сохранять их. Тартансон помчался в Латинский квартал, на всякий случай прихватив своего ассистента — именитого хирурга Ларрейра.

Фошар усадил пациента в кресло с подлокотниками. Это несказанно удивило старика: прежде страдавших зубной болью сажали на пол, чтобы они не упали, потеряв сознание от боли.

Осмотрев пациента и пройдясь по всем зубам зондом, Фошар убедился, что болит клык справа. Тартансона удалось убедить, что в корне большого клыка развился гнойный абсцесс

ЗУБЫ ДЛЯ МАДАМ

В качестве материала для вставных зубов Фошар использовал выпавшие зубы, слоновую кость, клыки моржа и бегемота. Он же первым начал применять в этих целях фарфор. Известно, что для мадам де Помпадур он сделал несколько штифтовых зубов из золота и фарфора по особой технологии и каждый такой зуб стоил французской казне 100 ливров — это цена кольца с приличным бриллиантом. Всего же протезная мастерская выпускала до 1000 вставных зубов в год.

и нужно открыть канал, чтобы гной вышел.

Врачей трудно лечить. Особенно хирургов. Особенно пожилых и заслуженных. Они все знают лучше того молодого выскочки, который возмнил тут себя новатором. Однако Тартансону было, во-первых, очень больно, а во-вторых, профессионально интересно. И он дал Фошару карт-бланш. С одним условием: он хотел наблюдать за действиями дантиста. Ассистент Ларрейр сел перед паци-



ентом с большим зеркалом в руках, и Фошар приступил к делу.

Он поставил на острие зуба трехгранное долото и, осторожно поворачивая его, проделал отверстие. А затем с помощью длинного шила расширил и углубил ход. Когда шило достигло абсцесса, из отверстия хлынул гной с кровью. Боль тут же прекратилась, как и обещал Фошар. Дантист вычистил зуб и поставил пломбу из амальгамы.

Благодарный старый хирург собрал полдюжины отзывов на руко-

пись и от себя добавил: «Искусству хирургии не хватало умения лечить зубы, но теперь это в прошлом». Король был впечатлен, и в 1728 году вышло первое издание книги Фошара «Хирург-дантист, или Трактат о зубах». Все экземпляры были раскуплены мгновенно.

Так Пьер Фошар получил все, о чем мечтал: славу, самых богатых пациентов, учеников и деньги. Купил замок, шато Гранмениль, расположенный так, что сам Людовик XV

НАСМЕШКА СУДЬБЫ

Больше всего Пьер Фошар мечтал о наследнике, которому передаст все свои знания. Но его единственный сын Жан-Батист боялся крови и совершенно не мог «резать людей». В конце концов Жан-Батист пере-



ругался с отцом и со всем высшим обществом и стал актером в «Комедии Франсез». Под сценическим псевдонимом Гранмениль (в честь фамильного замка) он вошел в историю как гениальный комик.

ОТ ЗУБОВ БЕГЕМОТА ДО ВЫСОКИХ ТЕХНОЛОГИЙ

КРАСИВУЮ УЛЫБКУ ВО ВСЕМ МИРЕ НЕДАРОМ НАЗЫВАЮТ ГОЛЛИВУДСКОЙ. НАВЕРНОЕ, НИ В ОДНОЙ ДРУГОЙ СТРАНЕ МИРА СОСТОЯНИЕ ЗУБОВ НЕ ВОЗВОДИТСЯ В ТАКОЙ КУЛЬТ, КАК В США.

НАЦИОНАЛЬНЫЙ МУЗЕЙ СТОМАТОЛОГИИ (THE DR. SAMUEL D. HARRIS NATIONAL MUSEUM OF DENTISTRY)
Балтимор, штат Мэриленд

Музей Уорда был основан в 1974 году и назван в честь пионера хирургической пародонтологии Авраама Уэсли Уорда. В нем хранится обширная коллекция истори-

ческих и современных артефактов: стоматологическая мебель, оборудование, инструменты, препараты, фотографии, фильмы. Самые старые экспонаты относятся к середине 1700-х годов.

От некоторых предметов посетителей бросает в дрожь: чего стоит, к примеру, ключ для удаления зубов, действующий по принципу штопора, и сменные «когти» к нему 1800 года выпуска! Не менее опасными выглядят и китайские инструменты 1900-х годов, отдаленно напоминающие пыточный инструментарий.

Есть здесь и вполне безобидные экспонаты: зубная паста двухвековой давности, щетки, флоссы и целая коллекция визиток стоматологов Викторианской эпохи, по своей умильности больше похожих на дамские открытки. Для привлечения клиентов преобладали определенные темы, и они мало отличаются от того, чем сегодня пестрит Интернет. Лидируют котки! Затем следуют красивые женщины, маленькие дети, иные милые пушистые животные, живописные пейзажи и цветы.

Отдельная экспозиция, гордость музея и настоящий раритет, — всемирно известная коллекция, собранная ортодонтом Спенсером Р. Аткинсоном. Она состоит из более чем 1 500 человеческих черепов — от эмбриона до взрослого человека.



Зубоврачебная нить 1905 года

Стоматологический бор 1930 года

ДЕТСКИЙ МУЗЕЙ HEALTHWORKS! (HEALTHWORKS! KIDS' MUSEUM ST. LOUIS)

Сент-Луис, штат Миссури

Цель этого музея — просвещение посетителей по четырем направлениям: здоровье зубов, гигиена полости рта, физическая активность и борьба с ожирением. На входе гостей встречает самая большая в мире оптоволоконная челюсть: ее высота почти 1 м. Причем каждый посетитель может «почистить» ее с помощью не менее впечатляю-



щей зубной щетки. Все экспозиции музея — интерактивные. В кабинете стоматолога можно почувствовать себя «по ту сторону бормашины» — исследовать и полечить макеты зубов. Экспозиция «Интерактивный парень» — это огромная игровая площадка в виде 16-метрового макета лежащего на спине человека, у которого можно прогуляться по извилинам мозга, заглянуть в дупло больного зуба, расположенного в гигантском черепе, заблудиться в лабиринте кишечника и скатиться



« Прогулялись по извилинам мозга, заглянули в дупло больного зуба и скатились с горки — большой берцовой кости

с горки — большой берцовой кости. Все этапы путешествия сопровождаются познавательным рассказом электронного гида.

Еще одно «путешествие» можно совершить в 3D-кинотеатре, где посетители вместе с куском яблока проделают весь путь по пищеварительной системе — от зубов до выхода наружу.

В музее также работает интерактивный Театр стоматологического здоровья (Delta Dental Health Theatre). Он рассчитан в основном на детей, но и взрослые узнают тут много нового.

Так, главные герои игрового шоу HW! Double Dare! — кости, зубы, мышцы, сердце, легкие, желудок и почки. Каждый из этих героев объясняет зрителям, как он работает, как взаимодействует с «соседами», что нужно сделать для его здоровья, а что, напротив, может его разрушить.

**НАЦИОНАЛЬНЫЙ МУЗЕЙ
СТОМАТОЛОГИИ
(THE DR. SAMUEL D. HARRIS
NATIONAL MUSEUM OF DENTISTRY)**
Балтимор, штат Мэриленд

В 1840 году в этом здании открылся первый в мире стоматологический колледж. Сегодня колледж разросся до огромной Школы стоматологии Университета Мэриленда, занимающей нескромное здание в 12 этажей, оборудованное по последнему слову зубоврачебной техники. А старый особнячок, помнящий первых в истории дипломированных стоматологов, отдали под экспозицию официального Национального музея стоматологии.

Его коллекция — это более 40 тысяч экспонатов, в том числе инструменты, которыми пользовались врачи последние несколько столетий, старинное зубоврачебное оборудование и даже картины и скульптуры, посвященные лечению зубов. Особая гордость музея — коллекция зубных щеток, самой старой из которых без малого 220 лет, набор викторианского зубного врача и единственное в мире устройство, сочетающее функции бормашины и музыкального автомата.



Ну а самый легендарный экспонат — одна из искусственных челюстей Джорджа Вашингтона. Известно, что первый президент США с юности мучился с зубами. К моменту избрания на пост у него во рту оставался один-единственный зуб — премоляр на нижней челюсти. Любый американский ребенок расскажет, что на портрете, ныне украшающем доллар, президент выглядит несчастным из-за того, что как раз во время написания картины он разнашивал новые зубные протезы, а еще — что Вашингтон был так скромен, что протезы ему делали из дерева.

Гид музея стоматологии, в свою очередь, подтвердит, что первое — чистая правда, а вот второе — просто миф. В конце XVIII века были доступны более прочные материалы для зубного протезирования. Большинство протезов, которые сейчас хранятся в разных музеях США, делал для президента Джон Гринвуд. Материалы для них использовались разные. Тот, что хранится в Балтиморе, сделан из зубов бегемота. Другие — из слоновой кости, собственных зубов Вашингтона и даже зубов каких-то других людей.

Президент и доктор постоянно обменивались посылками с протезами и искусственными зубами.



**МУЗЕЙ ИСТОРИИ СТОМАТОЛОГИИ МАКОЛЕЯ
(MACAULAY MUSEUM OF DENTAL HISTORY)**
Чарльстон, штат Южная Каролина

Музей истории стоматологии, большая часть экспозиции которого была собрана доктором Нилом У. Маклеем, охватывает более 2 столетий стоматологической истории.

Здесь хранятся такие сокровища, как сундук странствующего зубного врача времен войны Севера и Юга, первые рентгеновские аппараты, а также инструмент, сделанный Полом Ревери специально для доктора Джосиа Флагга — изобретателя первого стоматологического кресла, которое было снабжено меняющим положение подголовником и столиком на подлокотнике для хранения инструмента. Само кресло, изготовленное около 1790 года, открывает

обширную экспозицию стоматологической мебели.

Среди жемчужин этой экспозиции — стоматологическое кресло Джеймса Моррисона, созданное в 1868 году, которое было оснащено уникальным механизмом, позволявшим врачу наклонять его в любом направлении. Стоматологическое кресло Хайес, произведенное в 1875 году, позволяло опускать спинку, что давало врачу возможность работать сидя. А богато обитое материей и декорированное немецкое кресло 1890 года уже могло быть поднято или опущено с помощью ножной педали. Ретроспективу венчает новейшая стоматологическая установка с программным управлением.



Искусственная челюсть Вашингтона



Зубы акулы



Коллекция зубных щеток



Галерея музыкальных автоматов



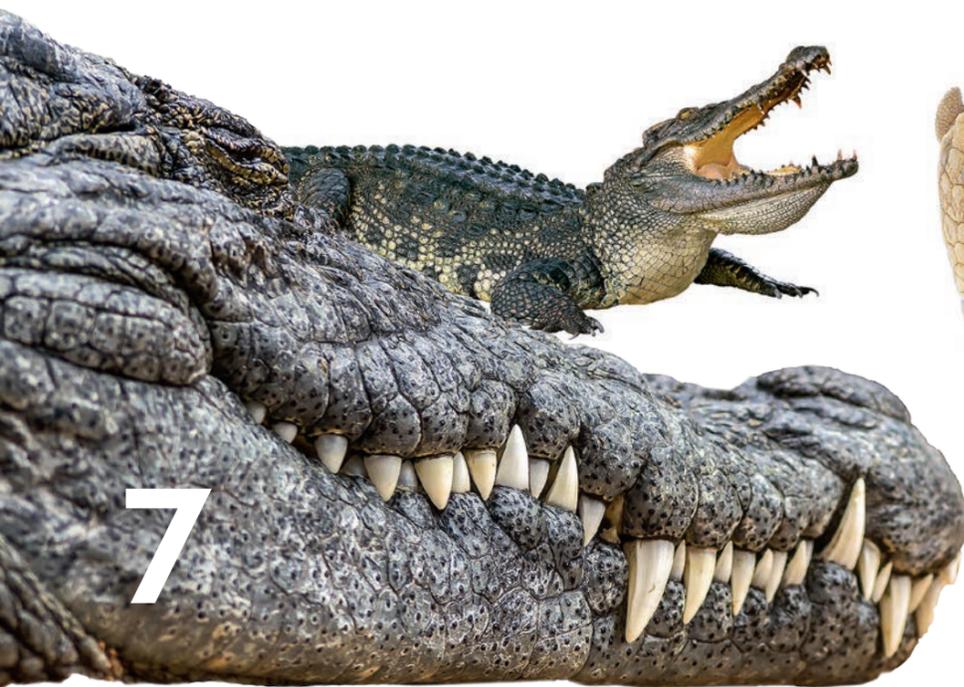
Первое стоматологическое кресло



Череп из коллекции Спенсера Р. Аткинсона

ТОП-7: ЗУБАСТЫЙ ХИТ-ПАРАД

ЗУБАМИ ДЕРУТСЯ, СТРОЯТ, КОПАЮТ, ИСПОЛЬЗУЮТ ИХ КАК СИТО. О САМЫХ НЕОБЫЧНЫХ ЗУБАХ МИРА РАССКАЖЕМ ПОДРОБНЕЕ.



КРОКОДИЛЫ

Седьмую строчку занимают признанные зубастики — крокодилы и аллигаторы. В пасти этих ровесников динозавров — около 80 невероятно острых зубов. Кстати, отличить аллигатора от крокодила можно именно по строению зубов. При закрытой пасти у аллигатора не видно зубов, а у крокодила хорошо заметны клыки, расположенные на нижней челюсти. И у тех и у других зубы верхней

и нижней челюстей совмещены таким образом, что против самых крупных зубов одной челюсти находятся самые мелкие зубы второй. Так же, как акулы, улитки и броненосцы, крокодилы не ведают проблем с зубами. Зубы у крокодила конические, полые внутри, и в этих полостях по мере стесывания развиваются новые острые зубы. Каждый зуб сменяется в среднем раз в 2 года.

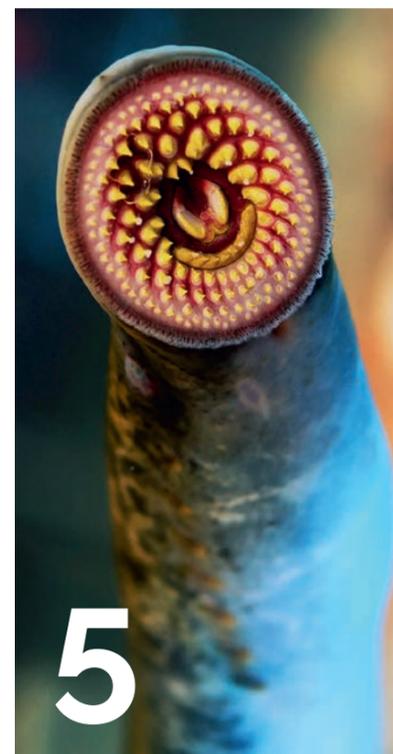


БРОНЕНОСЦЫ

Шестое место — у броненосцев. Эти необычные зверьки, появившиеся еще во времена динозавров, бросают вызов всей стройной системе классификации млекопитающих, которая основана на особенностях строения и развития зубов, как правило, более-менее сходных внутри каждого отряда. Но не таковы броненосцы! В их семействе число зубов варьируется в рекордных пределах — от 8 до 100, причем такая разница может наблюдаться даже у особей одного вида. Частично это связано с размерами особи — чем крупнее, тем больше вероятность насчитать 100 зубов. Однако и это правило работает не всегда. При этом у всех броненосцев зубы имеют одинаковую цилиндрическую форму, лишены корней и эмали и растут всю жизнь.

МИНОГА

Обладатель одной из самых жутких пастей в мире — минога — на 5-м месте нашего рейтинга. Рот миноги окружен присоской, с помощью которой она буквально прилипает к телу жертвы. Около сотни зубов, расположенных по краям рта, позволяют ей прогрызть в коже отверстие и вьедаться в него при помощи языка, на котором также имеется ряд мелких зубов.



НЕСМОТЯ
НА УЖАСНУЮ
СЛАВУ, МНОГИЕ
ОЧЕНЬ ЛЮБЯТ
МИНОГУ. ОСО-
БЕННО — В СВО-
ЕЙ ТАРЕЛКЕ



Самые мягкие

У синих китов зубы напоминают щетку. Мягкие, как усы, они работают как гигантское сито: профильтровывают морскую воду, собирая планктон и криль. Кит открывает рот, набирает полную пасть воды, смыкает челюсти и выдавливает сквозь них воду, таким образом процеживая ее, а вкусные рачки остаются в пасти.



Самые нетипичные

Самое необычное расположение зубов у панголинов. Их меню состоит из термитов и муравьев. Еда эта — беспокойная, склонная шустро разбегаться в разные стороны. Поэтому панголину приходится заглатывать пищу как можно быстрее. Наевшись, зверь отдыхает, а его желудок с помощью нескольких рядов роговых зубов пережевывает насекомых, прежде чем переварить их.

Самые длинные

Среди морских обитателей самыми длинными зубами может похвастаться самец нарвала. За характерное украшение их часто называют морскими единорогами, однако правильнее было бы говорить «единозубы». У этих животных всего два зуба, но развивается и вырастает до гигантских размеров чаще всего лишь один — левый. Он растет спиралеобразно и может достигать 3 м в длину и 10 кг по весу. Правый бивень у самцов и оба бивня у самок скрыты в деснах и развиваются редко, примерно в 1 случае из 500. Для бивней характерны высокая прочность и гибкость, их концы могут изгибаться примерно до 35 см в любом направлении. Поэтому в естественных условиях сломать их практически невозможно. Если такое все же случается, отломленные бивни не отрастают, однако зубной канал такого бивня закрывается костной пломбой. Ученые до сих пор так и не поняли, для чего животное использует свой «рог». Бивень имеет массу нервных окончаний, и это приводит ученых к мнению об использовании его в брачных играх. Нарвалы используют бивень и как дубинку, чтобы глушить крупную рыбу.



4

ИНТЕРЕСНЫЙ ФАКТ:
ДЕЛЬФИНЫ НЕ ИСПОЛЬЗУЮТ ЗУБЫ ВО ВРЕМЯ ЕДЫ. ОНИ ИМ НУЖНЫ ТОЛЬКО ДЛЯ ЛОВЛИ РЫБЫ, КОТОРУЮ ОНИ ПОТОМ ПРОСТО ГЛОТАЮТ ЦЕЛИКОМ

ДЕЛЬФИНЫ

Почетное четвертое место занимает самый симпатичный и дружелюбный участник нашего рейтинга — обыкновенный дельфин-белобочка. Это умное мирное и лояльное к человеку животное может похвастаться впечатляющей пастью на 210 зубов. Это безусловный рекорд среди всех млекопитающих. У его ближайшего родственника — афалины — сотня зубов, у кашалота — всего 60, у косатки — от 40 до 60. У всех представителей вида зубатых китов есть общая любопытная особенность: их возраст можно определить по числу колец роста в дентине зуба, как по годовым кольцам на дереве.

ПИЯВКИ

Третью строчку нашего рейтинга занимает семейство пиявок, которые являются абсолютными рекордсменами по числу челюстей: у них их три, и на каждой расположено по несколько десятков зубов. Самый зубастый вид — индийская пиявка, у нее общее число зубов может достигать трех сотен. Между зубами расположены мелкие отверстия, через которые подается слюна. Три челюсти работают по принципу нефтяного бура: быстро просверливают отверстие в коже и впрыскивают в ранку слюну, которая обезболивает и не дает крови сворачиваться. Укус пиявки оставляет след, напоминающий знак Mercedes.

СЕРАЯ АКУЛА

На втором месте находится настоящий монстр — серая акула. В ее пасти — от 2 до 3 тысяч очень острых зубов, которые расположены в несколько рядов. Причем активно пользуется акула лишь двумя первыми рядами, а остальные находятся в запасе. Впечатляющие акульи зубки покрыты прочной эмалью, поэтому она с легкостью может грызть панцири ракообразных и кости крупных рыб. Впрочем, пасть серой акулы наверняка осталась бы незамеченной на фоне пасти ее дальнего предка — гигантского мегалодона. Этой доисторической акуле «на один зубок» были даже крупные морские ящеры, кашалоты и огромные доисторические черепахи. В длину она выростала до 20 м, а весила около 50 тонн. Размах челюсти среднего мегалодона достигал 2 м. 276 зубов длиной по 18–20 см располагались на такой челюсти в 5 рядов. Сила укуса мегалодона составляла 182 000 Н — в 10 раз больше, чем у серой акулы! Кстати, акулам всех видов никогда не понадобится помощь стоматолога. Их зубы растут в течение всей жизни.



Самые безжалостные

Как ни странно, конкурс на звание «Самая безжалостная пасть» выигрывают два вполне безобидных с виду существа — пингвин и кожистая черепаха. Острые зубы у них растут буквально везде: сверху, снизу, на языке, а у черепах — еще и в начале глотки. У пингинов зубы шипообразные и настолько острые, что у скользкой рыбы, попавшей в такую пасть, практически нет шансов вырваться. Зубы черепах похожи на затвердевшую лохматую щетку. Такая пасть с легкостью перемаывает любые кости, раковины и панцири.

Самые острые

Самые острые зубы в мировой истории принадлежали кондонтам — доисторическому виду угрей, которые жили на нашей планете 200 млн лет назад. Их зубы были тоньше человеческого волоса, их видно только под микроскопом. Сегодня признанный владелец самых острых зубов — кинжалозуб большеголовый. Челюсть этих рыб составляет примерно три четверти головы и четверть общей длины тела. Острейшие кинжаловидные зубы располагаются только на верхней, более короткой челюсти. На нижней челюсти зубы мелкие, но не менее острые.



Самые... человеческие

Самые странные зубы — у рыбы паку. Когда серенькая рыбка средних размеров открывает рот, становится не по себе: «улыбка» у нее совершенно человеческая. Правда, в три ряда. Такая мощная челюсть нужна паку, чтобы разгрызть улиток и несколько видов орехов, которые рыбки очень любят.



Самые сильные

Голый землекоп — невзрачный зверек, ведущий подземный образ жизни, — своими зубами может сносить стены. В прямом смысле этого слова: даже твердый бетон не устоит перед его зубками. Такую невероятную силу обеспечивает огромное количество мышц. За работу челюстей землекопа отвечает четверть его мышц! А еще землекоп может двигать каждым зубом по отдельности.



УЛИТКИ ПОЯВИЛИСЬ НА ЗЕМЛЕ ОКОЛО 600 МИЛЛИОНОВ ЛЕТ НАЗАД



УЛИТКА

На первом месте, не поверите, — улитка. Все монстры этого мира скромно уступают звание «Самые зубастые» этим представителям класса брюхоногих моллюсков. И несомненный лидер тут — неприметный придорожный слизень. Зубов у него — около 30 тысяч. А вот челюстей как таковых нет. Зубки слизня находятся на языке, с их помощью он соскребает верхние слои листьев и плодов. Благодаря этому крошечное животное способно за день съесть, к примеру, огромный помидор. Так же действует и его близкая родственница — виноградная улитка.

У нее около 25 тысяч зубов, с помощью которых она с легкостью пережевывает самые жесткие стебли и листья. Сегодня таких улиток нередко заводят в качестве домашнего питомца. У прочих видов слизняков и улиток зубов чуть поменьше — от 15 до 20 тысяч. И они не болят! На месте испортившегося зуба у слизней и улиток быстро вырастает новый. Нам бы так! Больше всего зубов ученые насчитали у американской садовой улитки. У нее 135 рядов зубов, по 105 зубчиков в каждом.



специальная
осенняя цена
€ 27 320

CS 9000 3D

ДЕНТАЛЬНЫЙ КОМПЬЮТЕРНЫЙ ТОМОГРАФ
С ФУНКЦИЕЙ ПАНОРАМНОЙ ДИАГНОСТИКИ
ПО ЦЕНЕ ПАНОРАМНОГО АППАРАТА

БЛАГОДАРЯ СОЧЕТАНИЮ СВСТ (CONE BEAM COMPUTED TOMOGRAPHY) 3D ТЕХНОЛОГИИ С ТЕХНОЛОГИЕЙ CCD (CHARGE COUPLED DEVICE) В ПАНОРАМНОМ ИССЛЕДОВАНИИ, ТО ЕСТЬ ОБЪЕДИНЕНИИ ДВУХ СИСТЕМ В ОДНОЙ, CS 9000 3D ОБЕСПЕЧИВАЕТ ВЫСОЧАЙШЕЕ РАЗРЕШЕНИЕ, МИНИМАЛЬНУЮ ДОЗУ ОБЛУЧЕНИЯ И НЕПРЕВЗОЙДЕННУЮ РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ



- Возможность панорамного и томографического исследования с автоматической сменой сенсора
- Минимальный размер одиночного трехмерного исследования (цилиндра) 50 x 37 мм
- Возможность автоматического объединения трех исследований в один 3D объем
- Толщина среза трехмерного снимка от 0,076 до 10 мм
- Понижение лучевой нагрузки при томографическом исследовании по сравнению с панорамным – на 35%
- Возможность интеграции с интраоральными визиографами и видеокамерами через общее программное обеспечение
- Самый рентабельный томограф от всемирно известного европейского производителя
- Возможность дооснащения цефалометрической приставкой





C L A S S E A

www.anthos-pro.ru



anthos

БЕЗГРАНИЧНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

Компания Anthos представляет линейку Classe A, обновленные стоматологические установки с повышенной производительностью. Их можно назвать новым стандартом качества, на который теперь ориентируются стоматологи во всем мире: благодаря надежным решениям и безграничным возможностям. Не важно, где и когда, но те, кто выбирает Anthos, — выбирают будущее.



Официальный дистрибьютор Anthos
в России компания UNIDENT